

escar

Fleet Excellence

YATIRIMCI SUNUMU

2Ç25

11 Eylül 2025



1

Kısaca Escar S.4

2

Sektör S.10

3

Faaliyetler S.14

4

Finansallar S.24

5

Büyüme Stratejisi S.38

6

Ekler S.42



Kısaca ESCAR



Net Satış¹



FAVÖK¹



Özkaynaklar



Piyasa Değeri²



**Araç
Parkı Büyüklüğü³**



1 - Finansal veriler 01.01.2025-30.06.2025 dönemi TMS 29 etkilerini içermektedir.

2 - Piyasa değeri 30.06.2025 tarihli kapanış verilerine göre hesaplanmıştır.

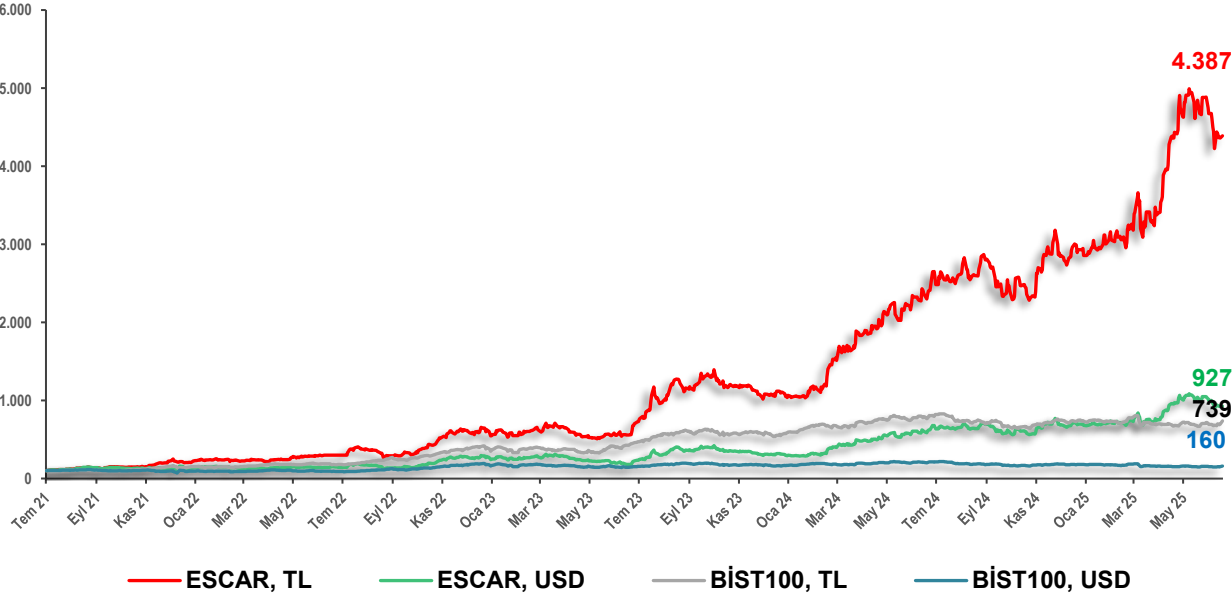
3 - Araç parkı büyüklüğü 30.06.2025 tarihi itibarıyla.



Yatırımcı Sunumu

Kısaca Şirket

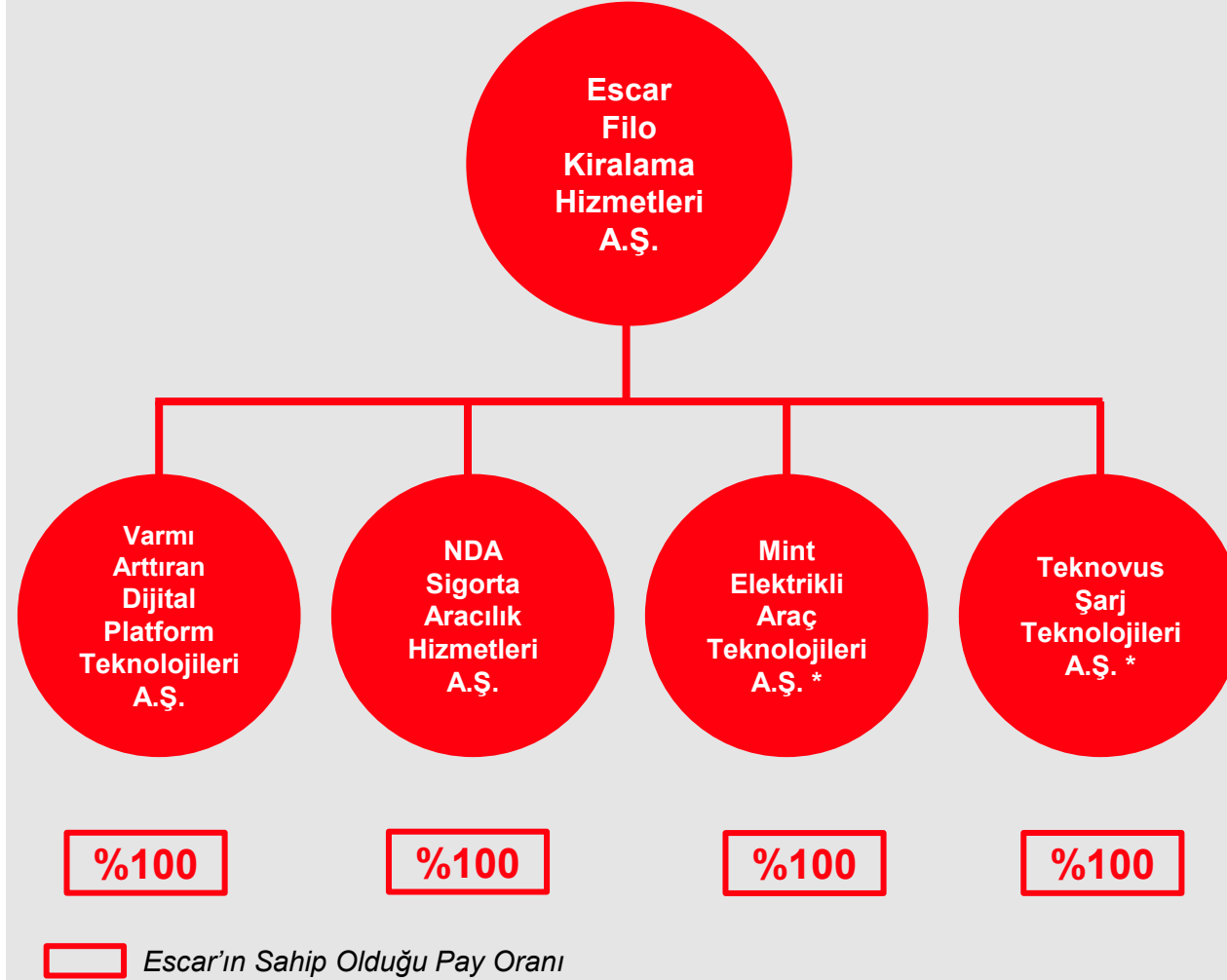
Halka Arzdan Bu Yana Hisse Performansı & Rölatif Getiri



13.07.2021 = 100

Şirketimizin payları Borsa İstanbul Yıldız Pazar'da işlem görmektedir.

Bağlı Ortaklıklar & İştirakler



* Şirketimizin %100 bağlı ortaklıkları Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.'yi ESCAR çatısı altında "Devralma Yoluyla Kolaylaştırılmış Usulde Birleşme" işlemi 08.08.2025 tarihinde tescil edilmiştir.



Yönetim Kurulu

Görevi

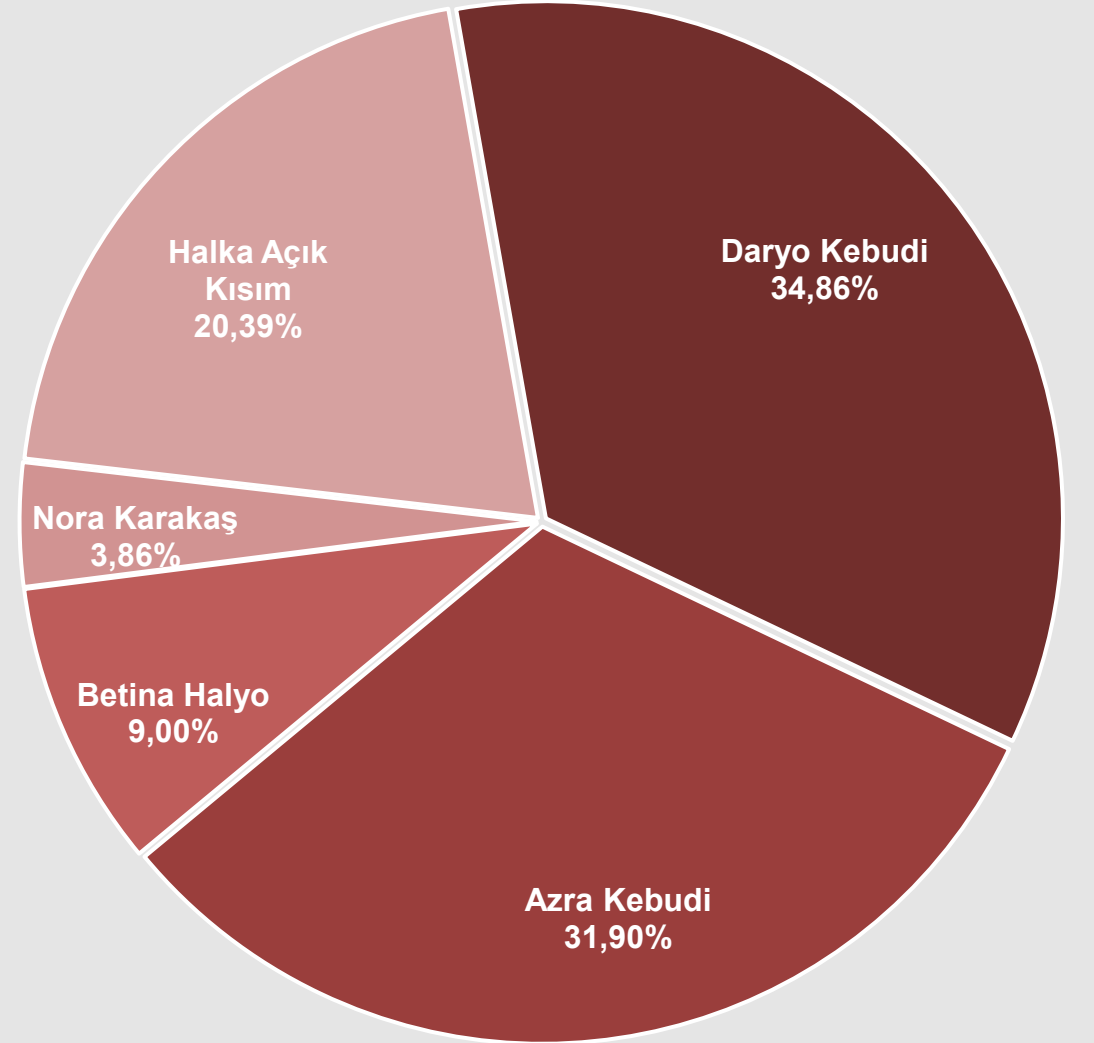
Azra Kebudi	Yönetim Kurulu Başkanı
Daryo Kebudi	Yönetim Kurulu Başkanı Vekili
Betina Halyo	Yönetim Kurulu Üyesi
Nora Karakaş	Yönetim Kurulu Üyesi
Murat Ethem Sümer	Yönetim Kurulu Üyesi
Cengiz Arabacı	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi
Alaettin Şafak Uras	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi
Tijen Akdoğan Ünver	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi

Üst Düzey Yöneticiler

Görevi

Daryo Kebudi	Yönetici Ortak
Azra Kebudi	Yönetici Ortak
Nora Karakaş	Genel Müdür

Ortaklık Yapısı



**BÜYÜME**

6A25'te TMS29 etkisi dahil, satışlarda 6A24'e kıyasla yaklaşık %6'lık büyüme yaşanırken FAVÖK'te %13 küçülme yaşanmıştır. Araç kiralama gelirlerinde 6A24'e kıyasla %16'lık artışa karşın satılan ikinci el araç adetlerindeki gerileme neticesinde ikinci el araç satış gelirlerinde %5'lik gerileme olmuştur.

6A25'te maliyetlerdeki artışlara ek olarak faaliyet giderlerindeki %11'lik artışla beraber FAVÖK'te kısmi gerileme görüldü.

MARJLAR

Enflasyon muhasebesi nedeniyle araç maliyetleri, araç piyasa değerinin üstünde olup 2. el piyasasında araç fiyatlarının enflasyonun altında kalan artış neticesinde brüt kar marjı ve FAVÖK marjının düşmesinin temel nedeni oldu.

6A2024'ten bu yana 2. el araç fiyatlarındaki artışın, enflasyonun altında seyir etmesi ve bu durumun yıl sonuna kadar devam edeceği öngörüsü yapılarak, ihtiyatlı olma gereğince, amortisman hesaplamasında kalıntı değer tahminleri güncellenmiş ve metodoloji değiştirilmiştir. Bunun yansıması olarak amortisman giderlerindeki artış brüt karı baskılamıştır.

ARAÇ PARKI

6A25 itibarıyla piyasa faizlerindeki yüksek seyir ve sektörde gözlenen sürdürülemez fiyatlama nedeniyle karlılığımızı korumak amacıyla sözleşmeli kiradaki araç sayısı kontrollü olarak gerilemiştir. Bu nedenle toplam araç sayısı, 2024 yıl sonuna göre 488 adet azalışla 3.900 adede gerilemiştir.

Araç parkının %93'ü sözleşmeli kirada olan araçlardan oluşmakta olup sözleşmeli kiradaki araç sayısı, 2024 yıl sonuna göre %3,6 azalmıştır. Bu azalış, sektördeki daralmaya kıyasla daha düşük seviyelerde gerçekleşmiştir.

GELECEK DÖNEM STRATEJİSİ

Mevcut filo kiralama sektöründe karlı ve kontrollü büyümenin yanında bağlı ortaklıklar üzerinden web tabanlı açık artırma yöntemiyle 2. el araç satış kanallarını alıcı ve satıcı tarafında çeşitlendirerek geliştirmek.



**Satış
Büyümesi**



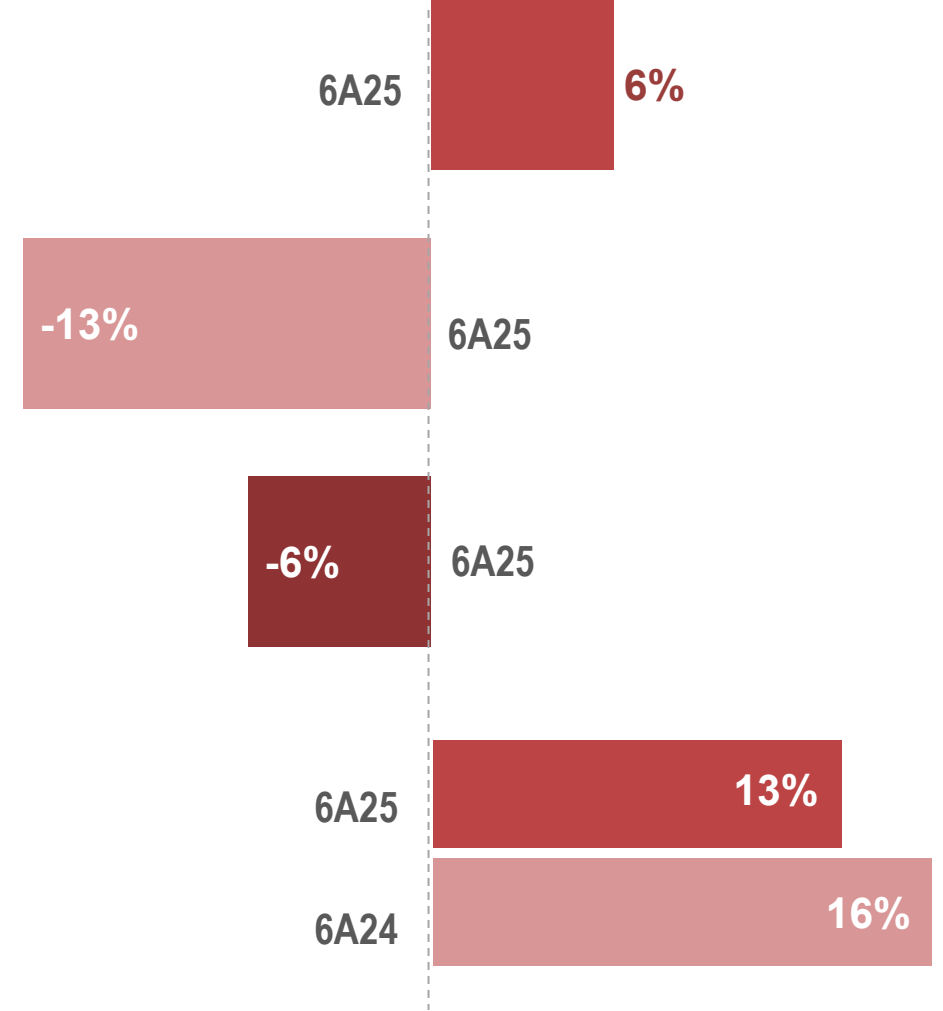
**FAVÖK
Büyümesi**



**Özkaynak
Büyümesi**



**FAVÖK
Marjı**



- Büyümeler, önceki yılın aynı dönemine göre TMS29 etkisi dahil finansal verilerden hesaplanmıştır.
- **FAVÖK**: Brüt Kar – Faaliyet Giderleri + Amortisman



Sektör



Araç Kiralama Sektörü

21,7 Milyar TL

Araç yatırımı

24,5 Bin Adet

Satılan 2. El Araç Sayısı

210,9 Milyar TL

Aktif Büyüklük

242 Bin Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

26,3 Bin Adet

Müşteri Sayısı

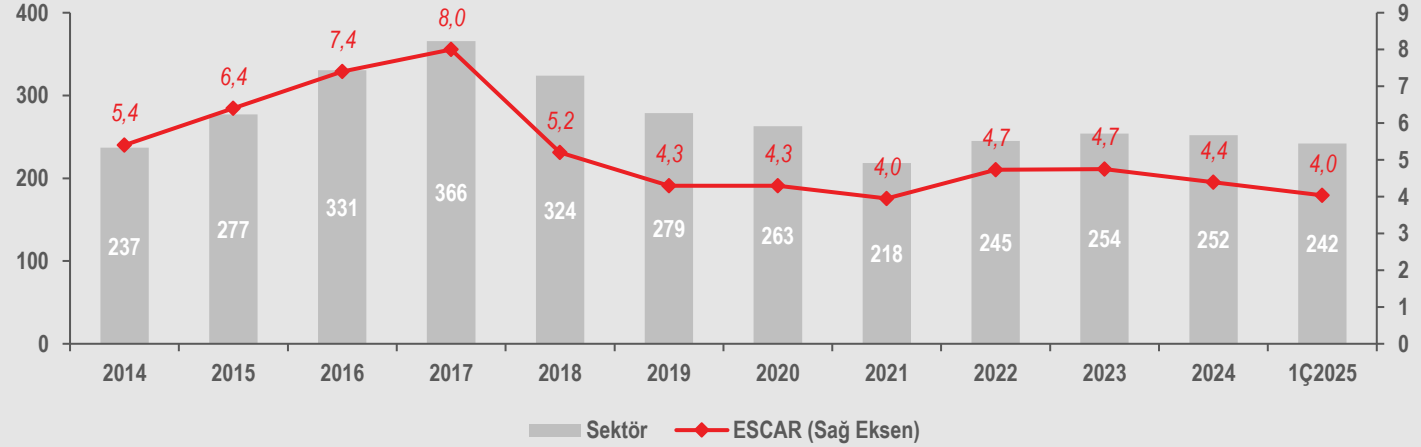
209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

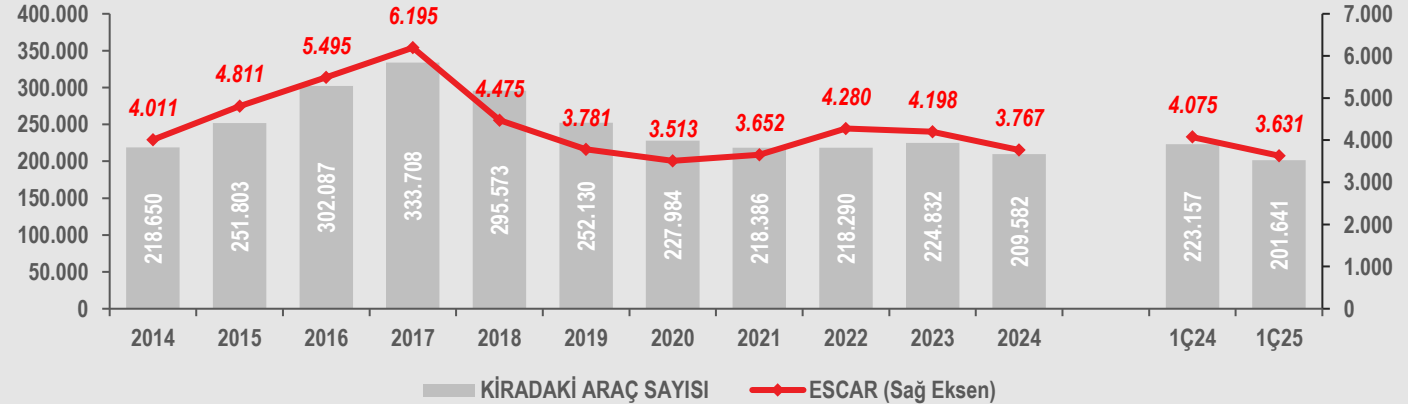
%1,87

Escar'ın Payı *

Sektör Araç Parkı Gelişimi (Bin Adet)



Kiradaki Araç Sayısı



Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.03.2025 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı



Araç Kiralama Sektörü

21,7 Milyar TL

Araç yatırımı

24,5 Bin Adet

Satılan 2. El Araç Sayısı

210,9 Milyar TL

Aktif Büyüklük

242 Bin Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

26,3 Bin Adet

Müşteri Sayısı

209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

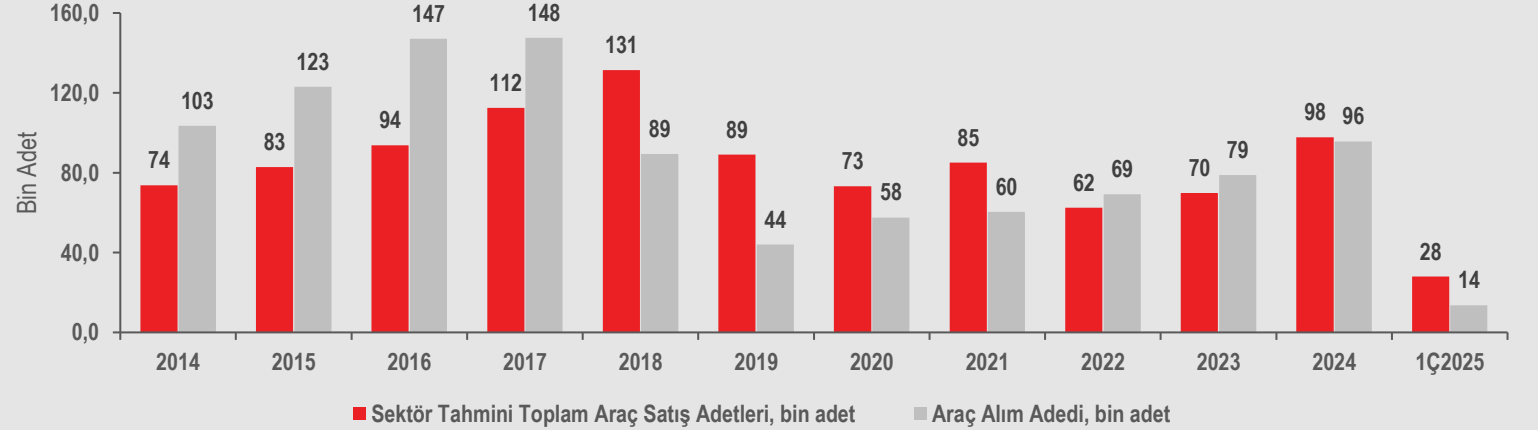
%1,80

Escar'ın Payı *

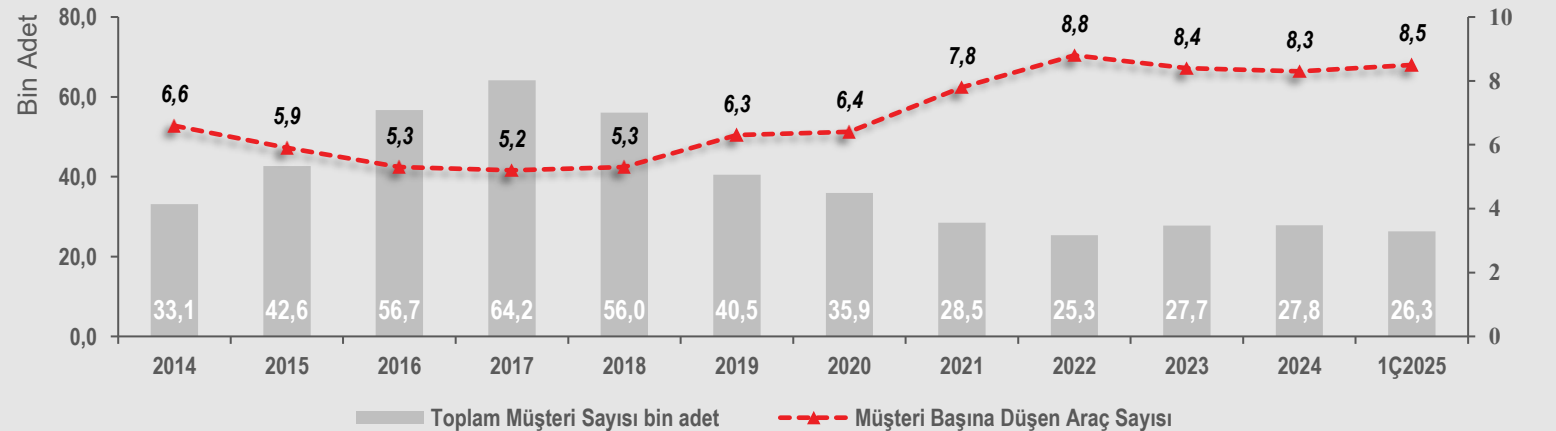
Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.12.2024 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı

Sektör Araç Alış & Satış Adedi



Toplam Müşteri Sayısı & Müşteri Başına Düşen Araç Sayısı





Araç Kiralama Sektörü

21,7 Milyar TL

Araç yatırımı

24,5 Bin Adet

Satılan 2. El Araç Sayısı

210,9 Milyar TL

Aktif Büyüklük

242 Bin Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

26,3 Bin Adet

Müşteri Sayısı

209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

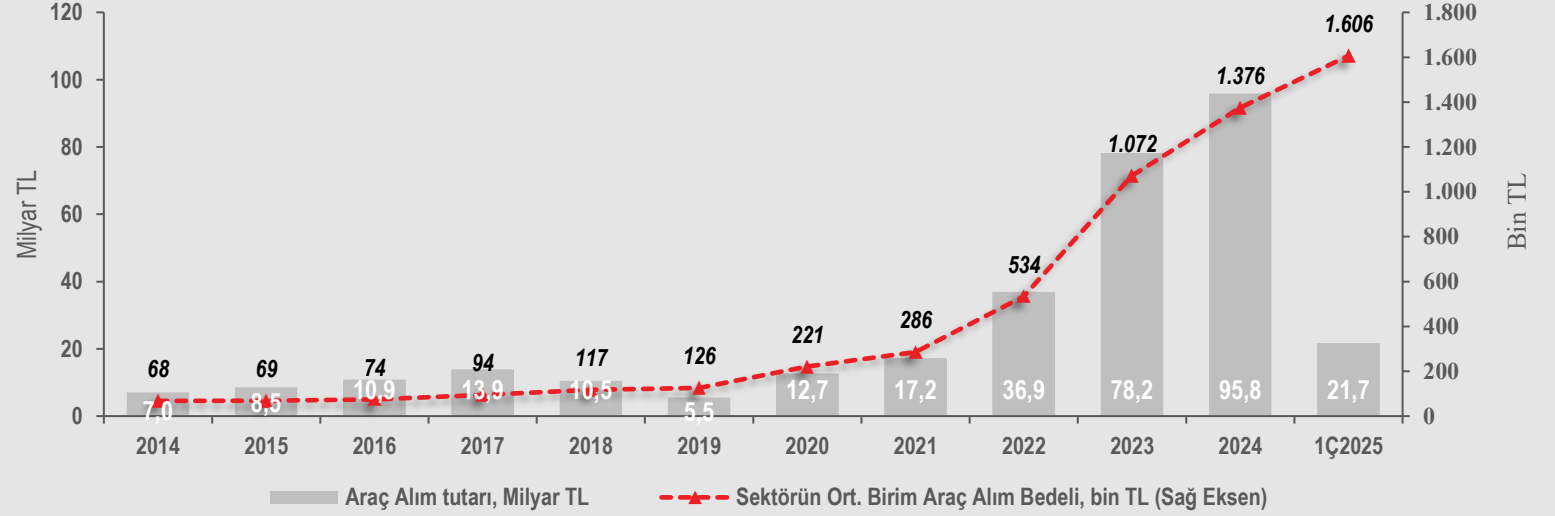
%1,80

Escar'ın Payı *

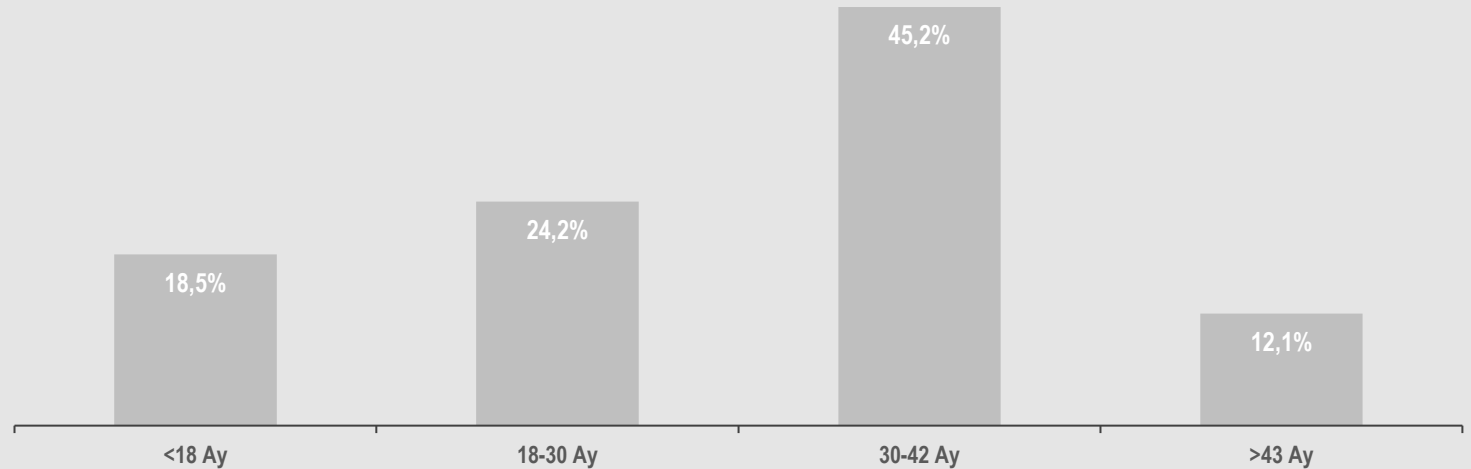
Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.12.2024 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı

Sektörde Araç Alım Tutarı & Ortalama Birim Araç Alım Bedeli



Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (1Ç2025)





Faaliyetler



ESCAR Filo

escar

"Araç filo kiralama" esas faaliyet konusuyla,
2001 yılında kurulduk.

Kuruluş beklentimiz; uluslararası ve yerel alanda sektörümüzün lideri olmak. Felsefemiz ise; Nitelikli hizmet vererek sürdürülebilir bir iş ortağı olmak.

Şirketimiz, yıllar içerisinde uzmanlık gerekliliğine inanan yenilikçi iş yapma modelimiz, kısa sürede sektörün önde gelen markaları arasında yer almamızı sağlayan tecrübemiz, fark yaratan çözüm odaklı hizmet anlayışımız, yüksek müşteri sadakatimiz ve standardizasyonu sağlanmış satış sonrası operasyonumuzla, 2021 yılında filo kiralama sektöründe bir ilke imza atarak halka arz gerçekleştirdi.

Müşterilerimiz, çalışanlarımız ve tedarikçilerimize verdiğimiz önemle, uzun yıllar boyunca yatırımcılarımızın da memnuniyet duyacağı şekilde karlı projeler üretmeye; teknolojiye, dijitalleşmeye ve mobilite konularına yatırımlar yaparak, işimize değer katmaya devam edeceğiz.





İlk 10 Müşteri				
Araç Adedine Göre Operasyonel Kiralama	30.06.2025	Sektör	Çalışma Süresi (Yıl)	Yönetim Biçimi
	İlk 10 Müşteri			
1	WURTH SANAYİ URUNLERİ LTD.ŞTİ.	Otomotiv Bağlantı Malzemeleri Üretimi ve Ticaret	23	Global
2	DİVERSEY KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.	Kimya Sektörü	9	Global
3	ALİ RAİF İLAÇ SANAYİ A.Ş.	Sağlık Hizmetleri, İlaç Üretimi Satış ve Pazarlaması	4	Yerli
4	NUMİL GIDA ÜRÜNLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	Gıda Hizmetleri	2	Global
5	SAMSUNG ELECTRONICS İSTANBUL PAZ. VE TİC. LTD. ŞTİ	Elektronik Cihaz Üretim ve Pazarlama	8	Global
6	ALCATEL LUCENT TELETAS TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.	Bilişim Teknolojileri ve Yeraltı Teknoloji Yatırımları	1	Global
7	NOVARTIS SAĞLIK GIDA VE URUNLERİ SAN.VE TİC.A.Ş.	Sağlık Hizmetleri, İlaç Üretimi Satış ve Pazarlaması	24	Global
8	MİCROSOFT BİLGİSAYAR YAZILIM HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.	Bilişim Ve Yazılım Hizmetleri	23	Global
9	KUHNE NAGEL NAKLİYAT LTD. ŞTİ.	Uluslararası Taşımacılık	3	Global
10	MITSUBISHI ELECTRIC TURKEY ELEKTRİK ÜRÜNLERİ A.Ş.	Elektronik Cihaz Üretim ve Pazarlama	1	Global

Şirketimiz, güçlü müşteri portföyüyle uzun vadeli iş ilişkileri geliştirmekte olup, ilk 10 müşterimizle ortalama çalışma süremiz 10 yılın üzerindedir. Bu müşterilerin %90'ı global ölçekli yönetilmekte olup, farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir. Uzun soluklu ve istikrarlı iş birliklerimiz, şirketimizin güvenilirliğini ve müşteri sadakatimizi destekleyen en önemli unsurlardan biridir.



MANİFESTO

2001 yılında filo kiralama sektörüne adım attığımızda, esas işimizin araç kiralama olmadığını fark yaratan özelliğimizin çözüm odaklı hizmet anlayışımız olduğunu biliyorduk. İlk günden beri bu bakış açısının doğruluğunu, deneyimlerimiz ve yaşamışlıklarımızda görüyoruz.

Yüksek müşteri sadakatimizin temelinde vazgeçemediğimiz prensiplerimiz yer alıyor. Bizimle çalışmaya başlamadan önce, tüm süreçlerde standardizasyonu sağlamış olduğumuzu görürsünüz. Çalışmaya başladıktan sonra da anlık gelişebilen özel durumlar karşısında düşük hiyerarşi, yüksek sorumluluk modeliyle hızlı çözüm bulma becerisine sahip olduğumuzu fark edersiniz. Sözleşmelerimiz son derece kapsamlı ve detaylıdır. Yine de en doğru şekilde hazırlanmış sözleşmelerin bile kapsamı dışında kalabilecek olaylarla karşılaşabileceğimizi hep aklımızda tutarız. Bu yüzden bir çözüme ihtiyaç duyduğunuzda size asla “sözleşmede yazmıyor” kalıbıyla cevap vermeyiz. Geride bıraktığımız 23 senenin gücüyle yol alırken, bizi daha da ileri taşıyacağına inandığımız kurum kimliğimizin temelinde işte bu anlayış var.

Bugüne kadar doğru yaptığımız her şeyi aynı şekilde yapmaya, daha iyi yapabileceğimiz her şeyi de daha iyi yapmak için çalışmaya devam edeceğiz.

İşte bu sözün karşılığı 2001 yılından beri ‘Fleet Excellence’*



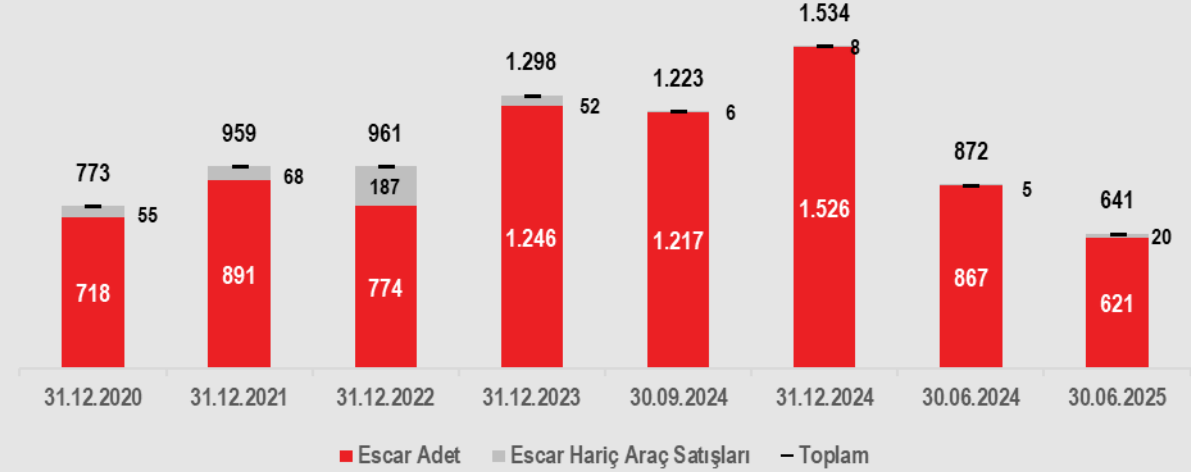
Varmı Arttıran Dijital Platform Teknolojileri A.Ş., günlük ve uzun süreli kiralamadan dönen araçların ikinci elde satışını www.varmiarttiran.com adresi üzerinden gerçekleştirmek amacıyla, 2013 yılında faaliyete geçen bir online ihale platformudur.

Kurulduğu günden bu yana Escar bünyesinde faaliyet gösteren www.varmiarttiran.com, sağladığı doğru fiyat, güvenilir ekspertiz raporları, şeffaf satın alma platformu ve satılan araçların belirli kriterlerde sağladığı geri alım güvencesiyle kısa sürede sektöre yön veren ve takip edilen bir internet sitesi haline geldi.

VarmıArttıran, 2022 yılında ikinci el araç alım-satım işini yeni bir modellemeye büyötmek amacıyla, kendi markasıyla ayrı bir şirket olarak faaliyetlerine devam etti . Markaya yaptığımız yeni yatırımla; 2.el iş kolunda pazara değör katacağımıza, ikinci el araç pazarının alıcı domine pazardan satıcı domine pazara dönüştüreceğimize ve pazarda dijital altyapı standartlarımızla etkin olacağımıza inanıyoruz. 2025 yılı itibarıyla bu alandaki yatırımlarımız ikinci el pazarının da gelişimine paralel olarak artarak devam edecektir.

www.varmiarttiran.com

Online Araç Satışları (Adet)





Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. & Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.

22 Haziran 2022 tarihinde sermayedeki payı %50 olacak şekilde, Kontrolmatik Teknoloji Enerji ve Mühendislik A.Ş. ile güç birliği yaparak birlikte elektrikli araç kiralama ve paylaşım teknolojileri konusunda faaliyette bulunmak üzere 20.000.000 TL (10.000.000 TL'si Escar'a ait) sermaye ile "Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş." (Mint) şirketini kurulmuş ve sermayesi 50.000.000 TL'ye çıkartılmıştır. 4 Nisan 2024 tarihinde %50 oranında pay sahibi olduğumuz, Mint'in sermayesini temsil eden payların kalan %50'si de ilgili pay sahiplerinden devir alınmıştır ve sermayesi 100.000.000 TL'ye çıkartılmıştır. Ancak; başta projeye uygun elektrikli araç tedariki ve araçların fiyatlanması konularında yaşanan dalgalı seyir, kredi faizlerindeki seviye, projede kullanılması planlanan mobil şarj teknolojisinin geliştirilme gerekliliği gibi sektörel konular değerlendirilerek, Şirket menfaatlerini gözetmek suretiyle geline aşamada araçların sistemden çekilerek şartlar uygun hale gelene kadar faaliyetlerin ara verilmesine Yönetim Kurulu tarafından 18 Aralık 2024 tarihinde karar verilmiş, 8 Ağustos'ta birleşme tamamlanmış ve tescil edilmiştir.

Şirketimizin %100 bağlı ortaklıkları Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.'yi "Devralma Yoluyla Kolaylaştırılmış Usulde Birleşme" işlemine ilişkin Sermaye Piyasası Kurulu'na 15.05.2025 tarihinde yapılan başvuru, Kurul'un 31.07.2025 tarih ve 43/1358 sayılı toplantısında ile onaylanmış, 08.08.2025 tarihinde birleşme tamamlanarak Ticaret Sicil Gazetesinde ilan edilmiştir.





NDA Sigorta Aracılık Hizmetleri A.Ş.

NDA Sigorta Aracılık Hizmetleri A.Ş. profesyonel ve yenilikçi sigortacılık anlayışı ile müşterilerini en iyi şekilde güvence altına alan poliçeleri ve teminatları en iyi şartlarda sağlamayı, Varmıarttıran'ın büyüme stratejisine paralel olarak Varmıarttıran'ın online ihale sitesinden ve benzeri online işlem siteleri ile işbirlikleri yaparak araç sigortası satışında bireysel portföy oluşturmayı hedeflemektedir.

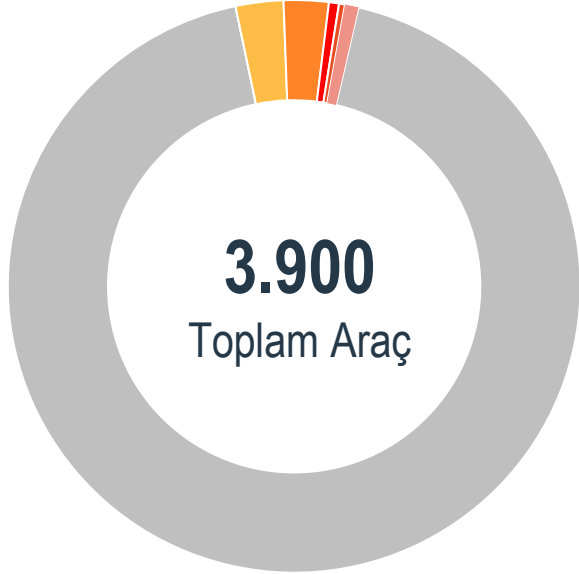


Profesyonel ve yenilikçi sigortacılık anlayışı



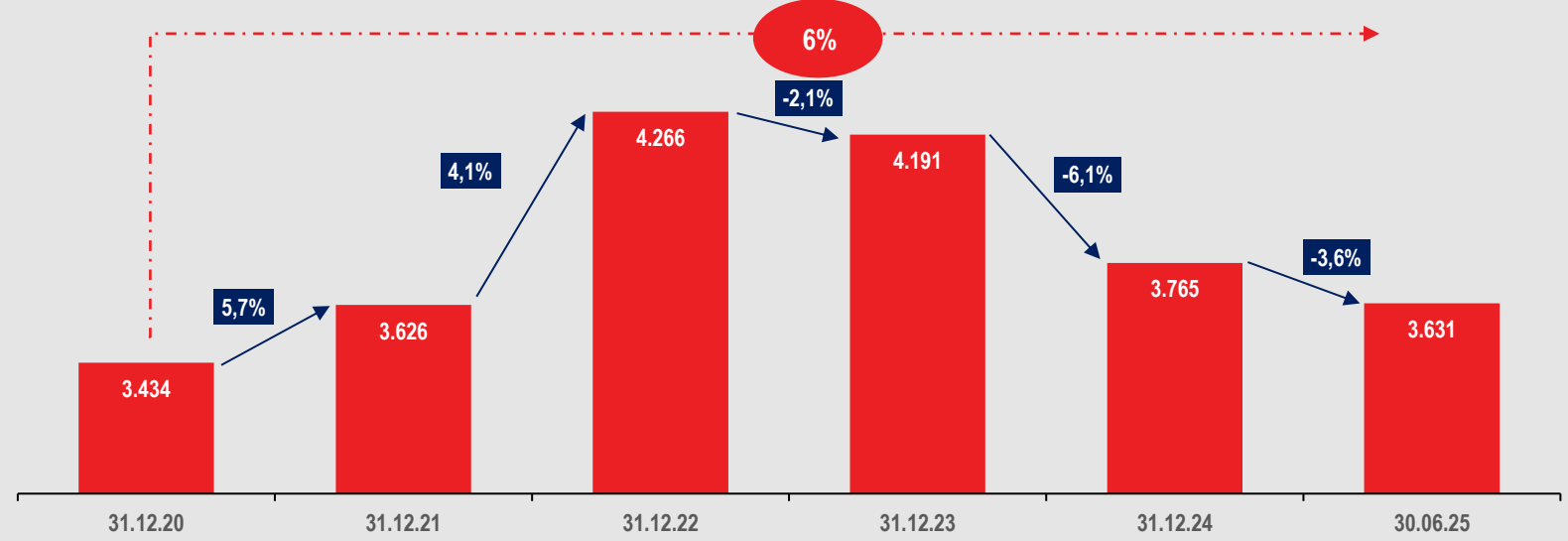


30.06.2025 İtibarıyla Araç Parkı Dağılımı

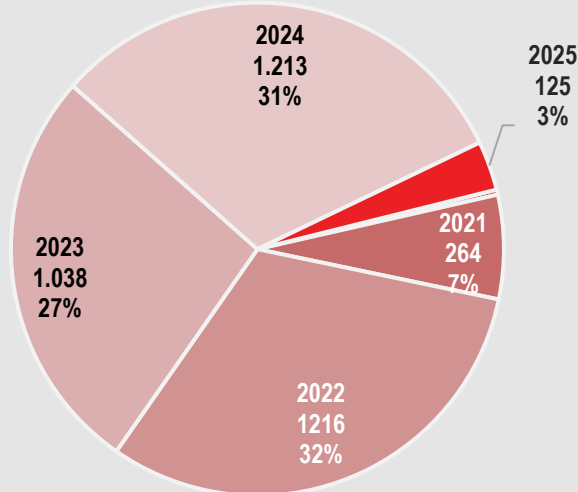


- Sözleşmeli Kirada: 3.631, %93,1
- Geçici Kirada: 0, %0,0
- İkame / Havuz: 105, %2,7
- 2.el Satışta - Filo: 99, %2,5
- Teslimat / Stok: 22, %0,6
- Çalıntı / Hukuk: 13, %0,3
- Görevli/Demirbaş: 30, %0,8

Sözleşmeli Kiradaki Araç Sayısı



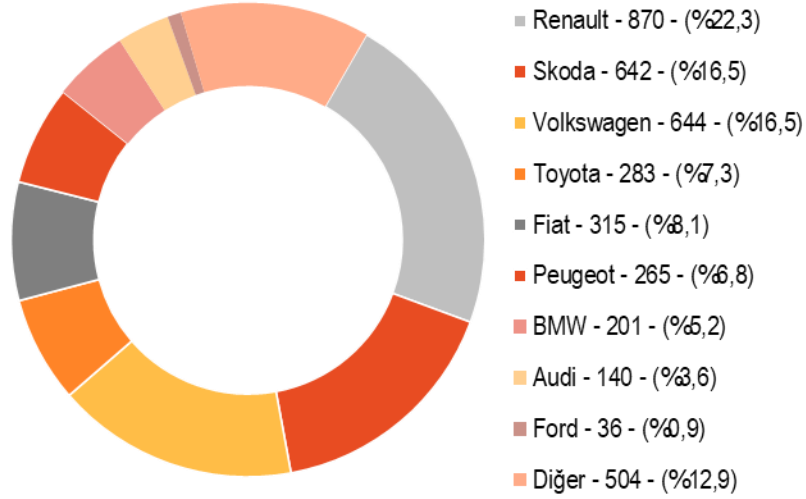
Model Yılı Bazında Araç Parkı



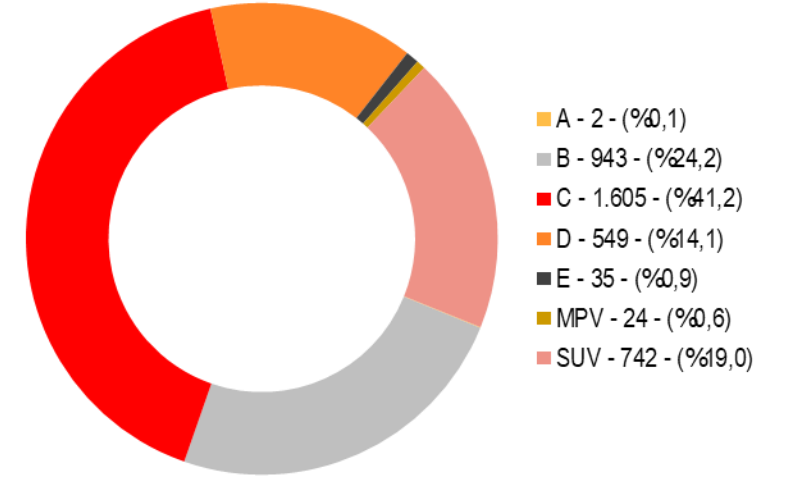
30 Haziran 2023'ten itibaren piyasa faizlerinde gerçekleşen yükseliş ve sektörde fiyatlamada yaşanan rekabet nedeniyle karlılığımızı sürdürebilmek adına mevcut müşterilerimizle devam eden uzun süreli ticari ilişkimizi korumayı önceliklendirdik. Bu sebeplerle sözleşmeli kiradaki araç sayısı kontrollü olarak gerilemiş olup piyasa koşullarının normalleşmeye başlamasıyla karlılığımızı koruyarak filomuzu genişletmeyi planlıyoruz.



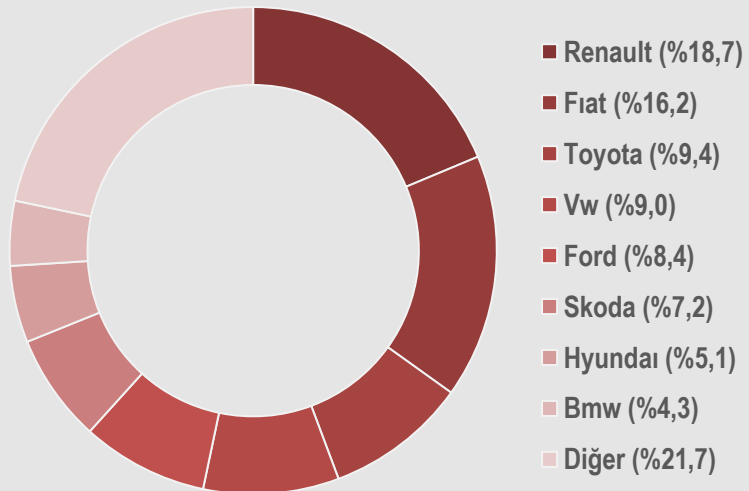
30.06.2025 Escar Araç Parkı Marka Dağılımı



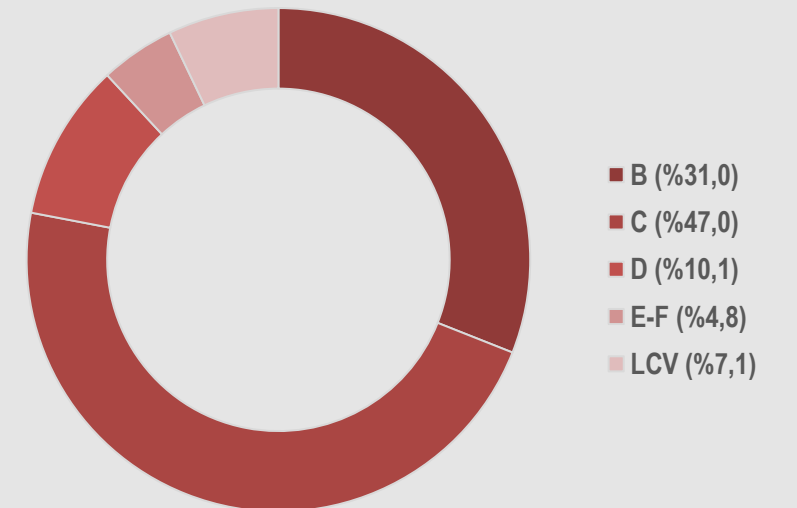
30.06.2025 Escar Araç Parkı Segment Dağılımı



Sektördeki Marka Bazlı Araç Dağılımı



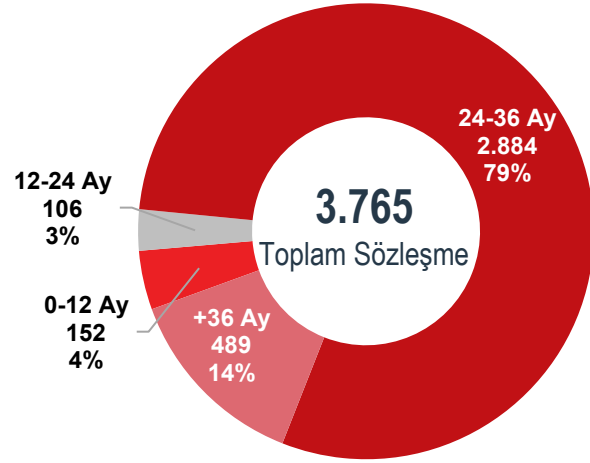
Sektördeki Araç Segment Dağılımı



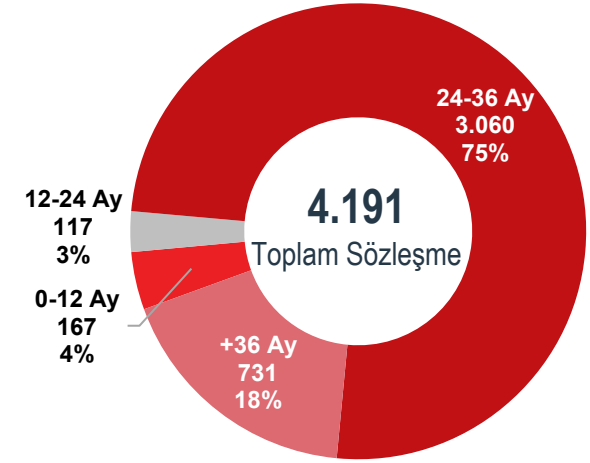


Yatırımcı Sunumu Filo Bilgileri

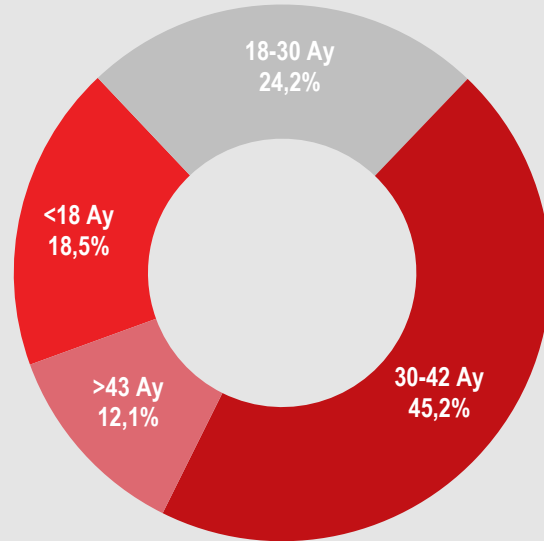
30.06.2025 İtibarıyla Sözleşme Süreleri



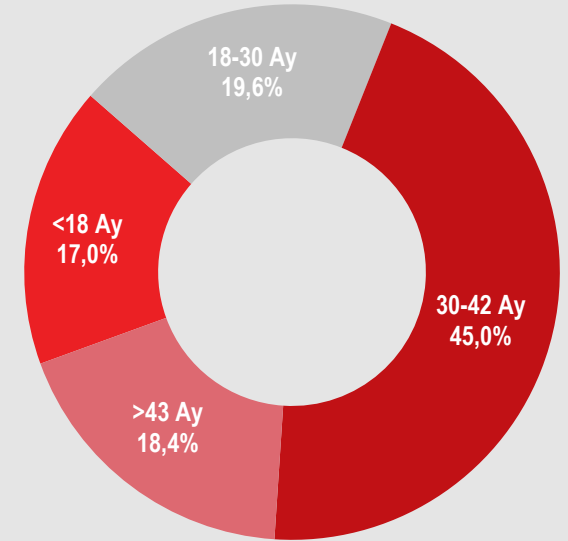
36.06.2024 İtibarıyla Sözleşme Süreleri



Sektörde Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (2025/1Ç)



Sektörde Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (2024/1Ç)





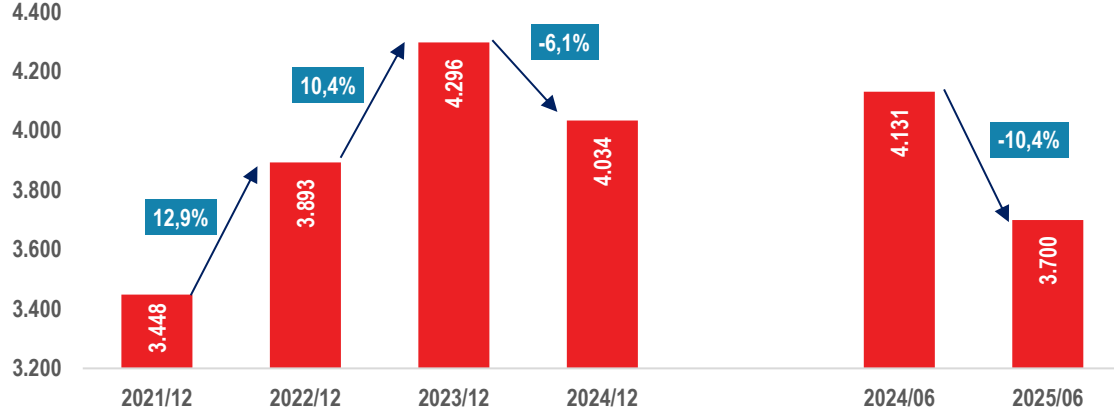
FINANSALLAR



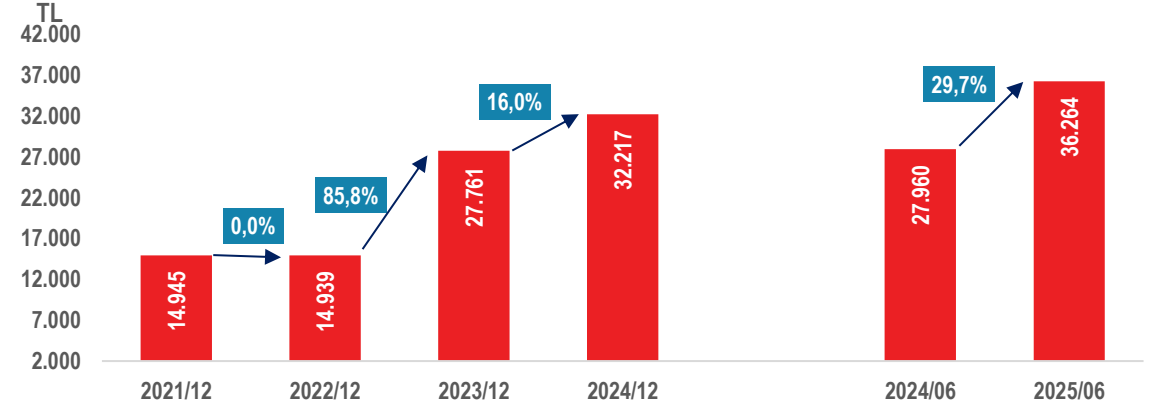


Yatırımcı Sunumu Filo Kiralama Geliri

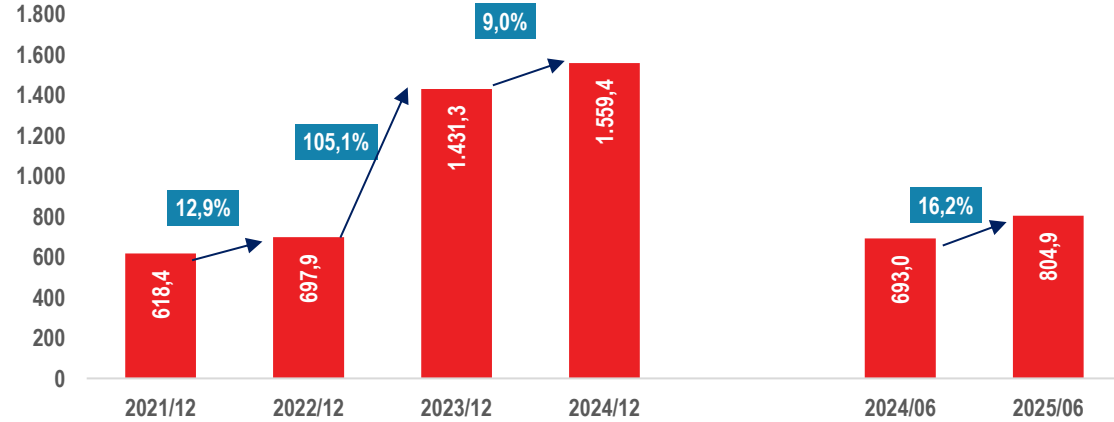
Kiradaki Ortalama Araç Sayısı



Ortalama Aylık Araç Başı Kiralama Geliri



Filo Kiralama Geliri, Milyon TL



Kiradaki ortalama araç sayısı 6A25'te önceki yılın aynı dönemine göre %10,4 azalışla 3.700 adet olurken filo kiralama geliri %16,2 artışla 804,9 milyon TL'ye yükseldi. Yaşanan enflasyon nedeniyle sözleşme yenilemeler gerçekleştikçe araç başı kiralama gelirlerinde önemli artışlar olmaktadır. 6A25'te araç başı kiralama geliri %29,7 artarken TMS29 etkisi nedeniyle ilgili büyüme reel büyüme olup TMS29 hariç çok daha güçlü bir büyüme gerçekleşmiştir.

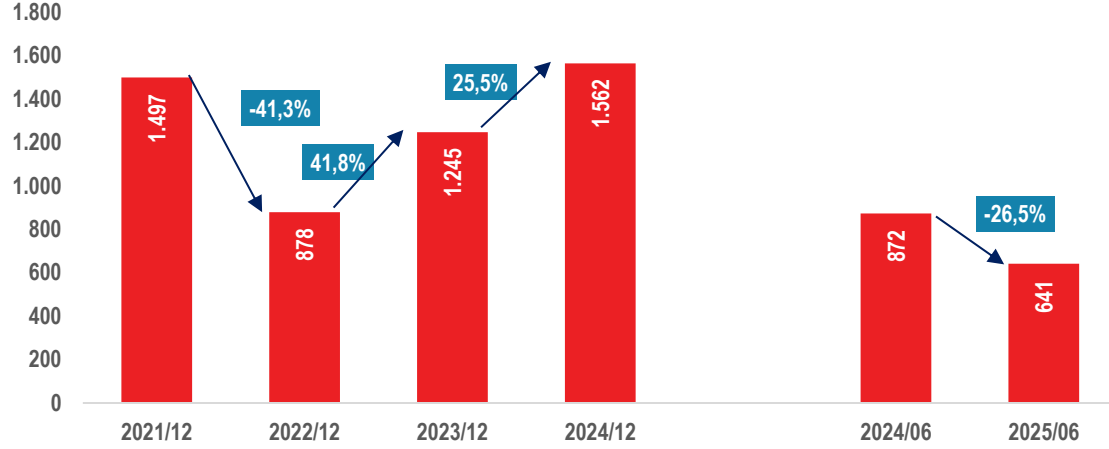
Finansal veriler TMS 29 etkilerini içermektedir.

Kiradaki Ortalama Araç Sayısı Dönem Başı, ara dönemler ve dönem sonundaki araç sayısının ortalamasını ifade etmektedir. Aylık ortalama kira geliri ilgili dönemdeki aylık gelirin ortalama araç sayısına bölünmesiyle hesaplanmıştır.

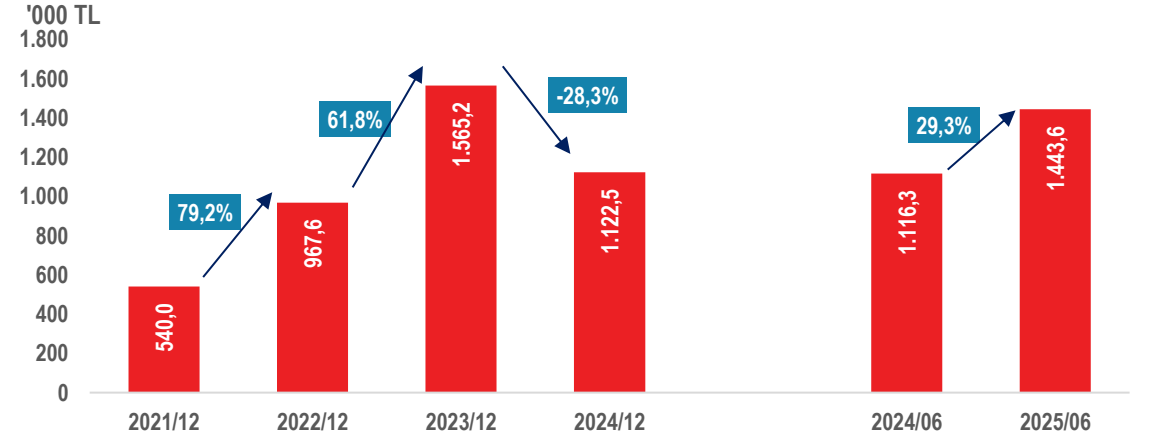


Yatırımcı Sunumu İkinci El Satış Geliri

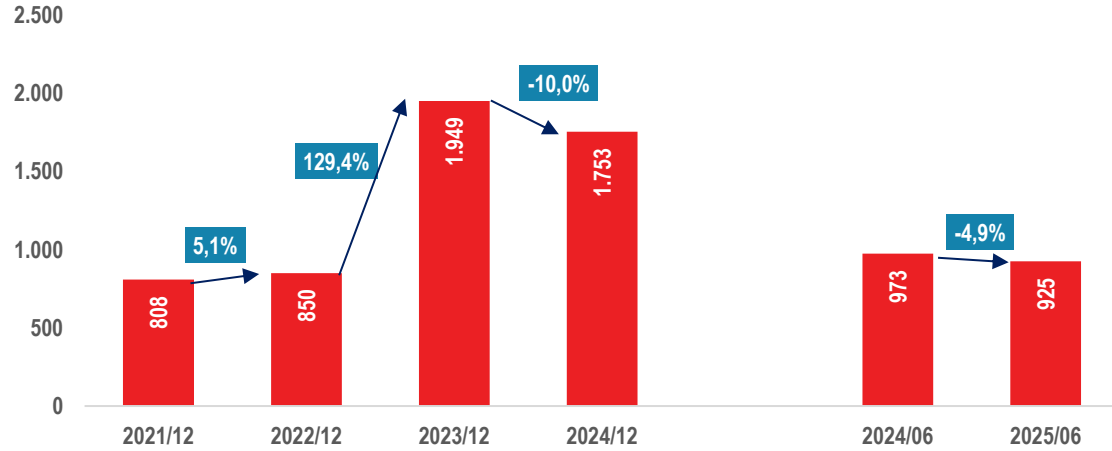
İkinci El Satış Adedi



Ortalama İkinci El Araç Başı Satış Fiyatı



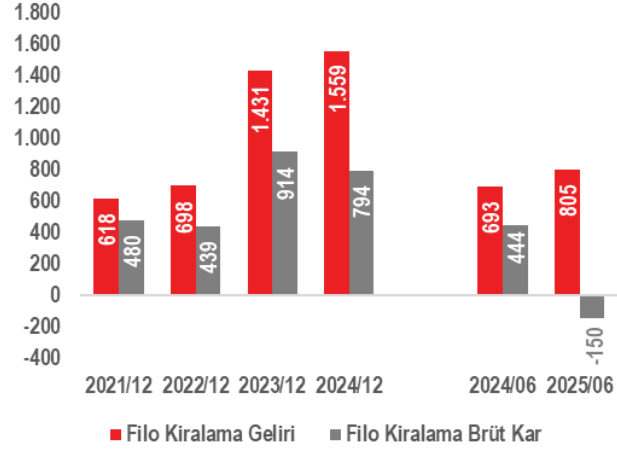
İkinci El Satış Geliri, Milyon TL



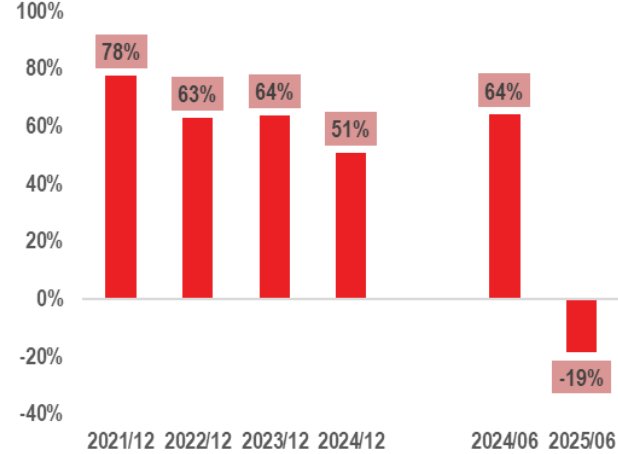
Satılan ikinci el araç satış adedi 6A25'te bir önceki yılın aynı dönemine göre %26,5 azalışla 641 adet olurken ikinci el ortalama araç başı satış fiyatı %29,3 artmıştır. İkinci el satış geliri %4,9 azalışla 925 milyon TL olarak gerçekleşmiştir. Enflasyon muhasebesi sonrası karlılığın düşmesi ve yüksek faiz ortamında araçların bir yatırım aracı olmaktan çıkmaya başlaması bu segmentteki gelir ve karlılık azalışının temelini oluşturmaktadır. Sektör için ikinci el araç satışları kredi anapara döngüleri için kullanılan bir segment olması hasebiyle karlılık kiralama tarafından elde edilmektedir.



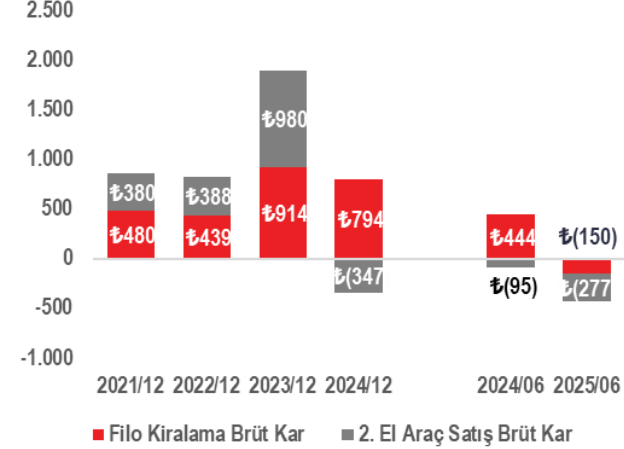
Filo Kiralama Gelir & Brüt Kar, mTL



Filo Kiralama Brüt Kar Marjı

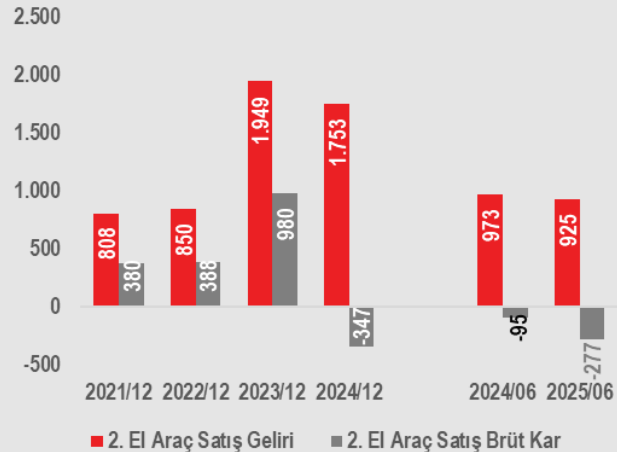


Gelir Segmenti Bazında Brüt Kar (mTL)

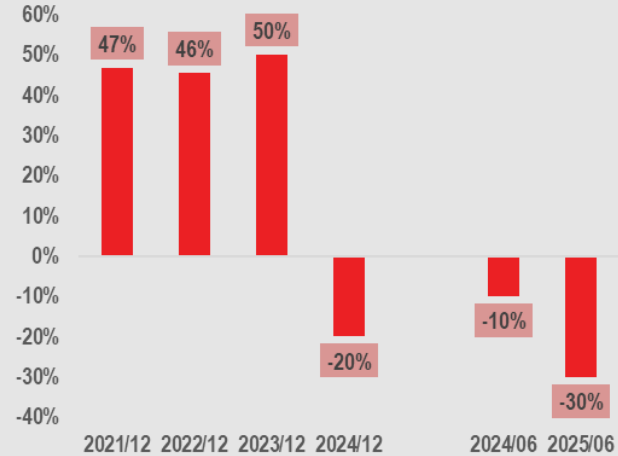


30.06.2025 döneminde filo kiralama geliri 2024'ün aynı dönemine göre %16,2 artış göstererek 805 milyon TL olarak kaydedilirken amortisman giderlerindeki 677,7 mn TL'lik artış brüt kar marjını baskıladı.

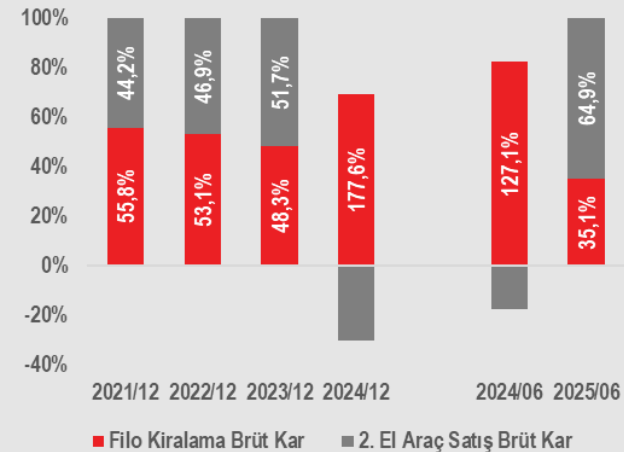
İkinci El Satış Gelir & Brüt Kar, mTL



İkinci El Satış Brüt Kar Marjı



Brüt Karın (Zararı) Dağılımı

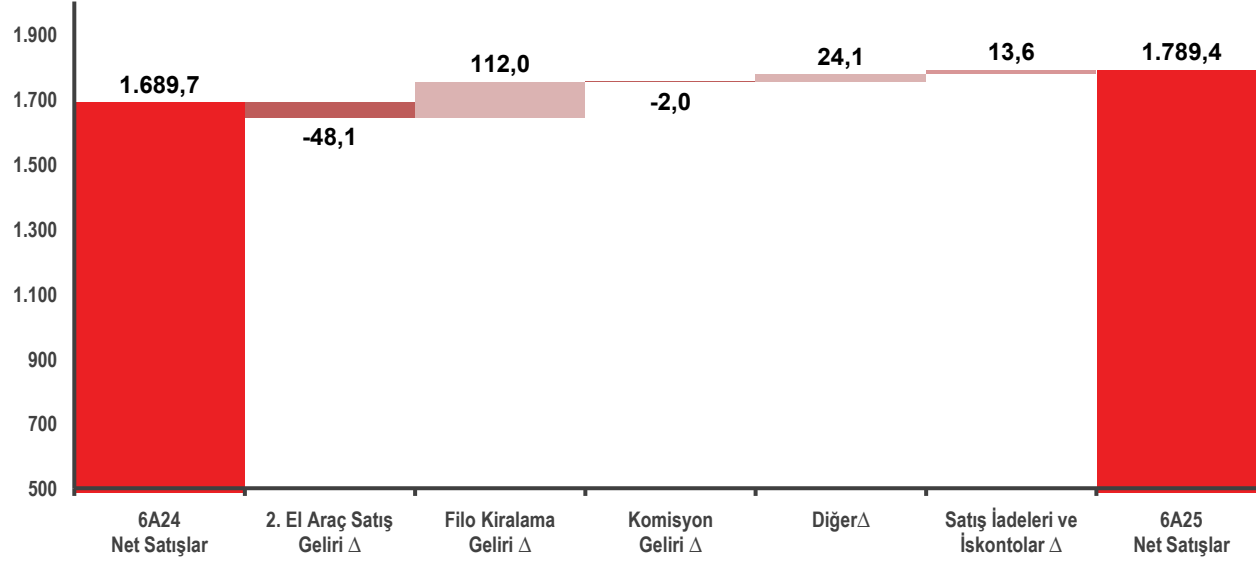


30.06.2025 döneminde ikinci el satış geliri, ortalama satış fiyatlarındaki artışa rağmen satış adetlerindeki azalış nedeniyle %4,9 azalışla 925 milyon TL olarak kaydedilirken enflasyon muhasebesi neticesinde maliyetler yükselmiştir ve brüt karlılık negatif görünmektedir. İkinci el araç satışları sektörde karlılıktan ziyade kredi anapara döngüsünün ödemesi için ön plana çıkmaktadır.



Yatırımcı Sunumu 6 Aylık Veriler

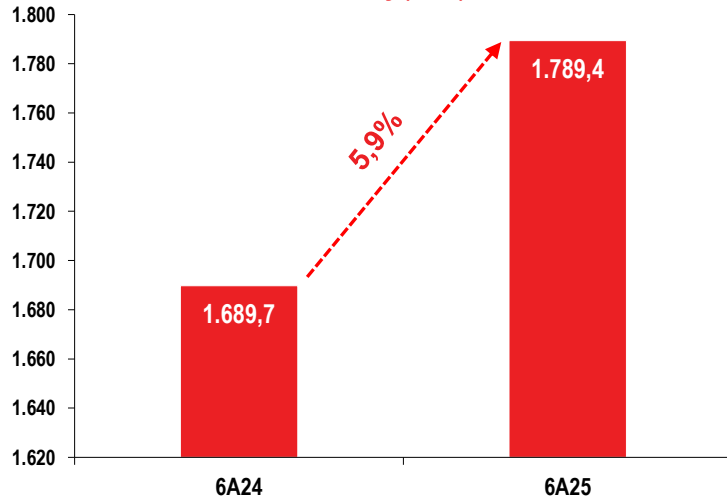
6A25 Gelir Kırılımı Bazında Net Satış Değişimi (mTL)



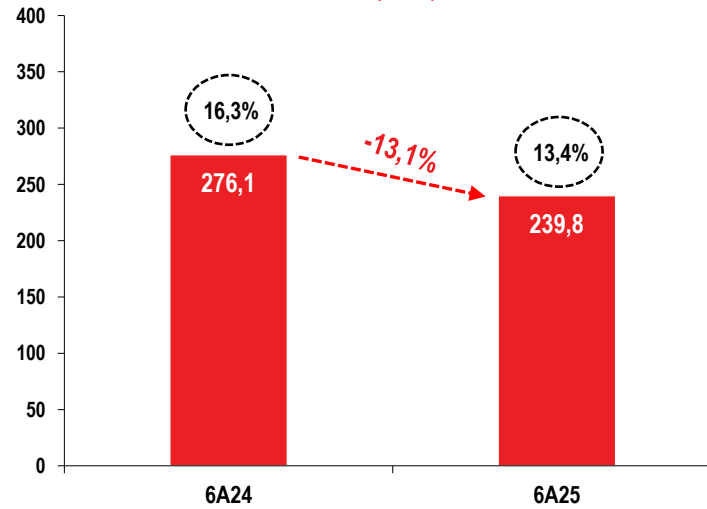
6A25'te, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla TMS29 etkisi dahil net satışlar %5,9 artış gösterirken FAVÖK %13,1 gerilemiştir.

6A25 döneminde 394 mn TL brüt zarar gerçekleşmiştir. Bu zarar, ikinci el araç satış gelirlerinde enflasyon muhasebesi ile birlikte oluşan yüksek maliyetlerden kaynaklanmaktadır. Faaliyet kiralamasına konu varlıkların amortisman hesaplaması, kalıntı değer düşüldükten sonra sözleşme süresine paralel dönem için hesaplanmaktadır. Kalıntı değer tahminlerinde, enflasyondaki artış dikkate alınarak değişiklik yapılması sebebiyle dezenflasyon sürecine girilmiş olması, ilgili varlıkların amortisman giderlerini artırmış olup SMM'deki amortisman tutarı 758 mn TL'ye yükselmiştir. Bu durum brüt karı baskılamıştır.

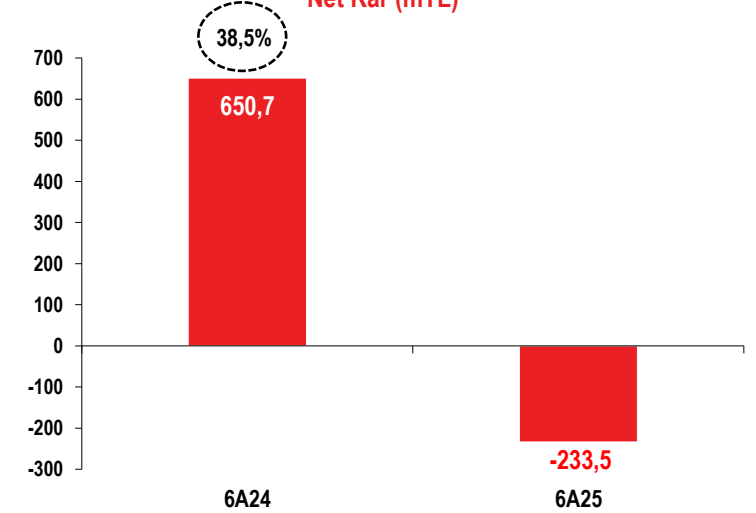
Net Satış (mTL)



FAVÖK (mTL)



Net Kar (mTL)



Finansal veriler TMS 29 etkilerini içermektedir.

FAVÖK: Brüt Kar – Faaliyet Giderleri + Amortisman



FAVÖK ve Net Kar Marjı



Yatırımcı Sunumu

FAVÖK & Net Kar Değişimi

594 Milyon TL

Filo Kiralama Brüt Kar Azalışı

193,2 Milyon TL

2. El Satış Brüt Kar Azalışı

36,3 Milyon TL

FAVÖK Azalışı

183,1 Milyon TL

Yatırım Faal. Gelir Azalışı

169,3 Milyon TL

Finansal Gelir Artışı

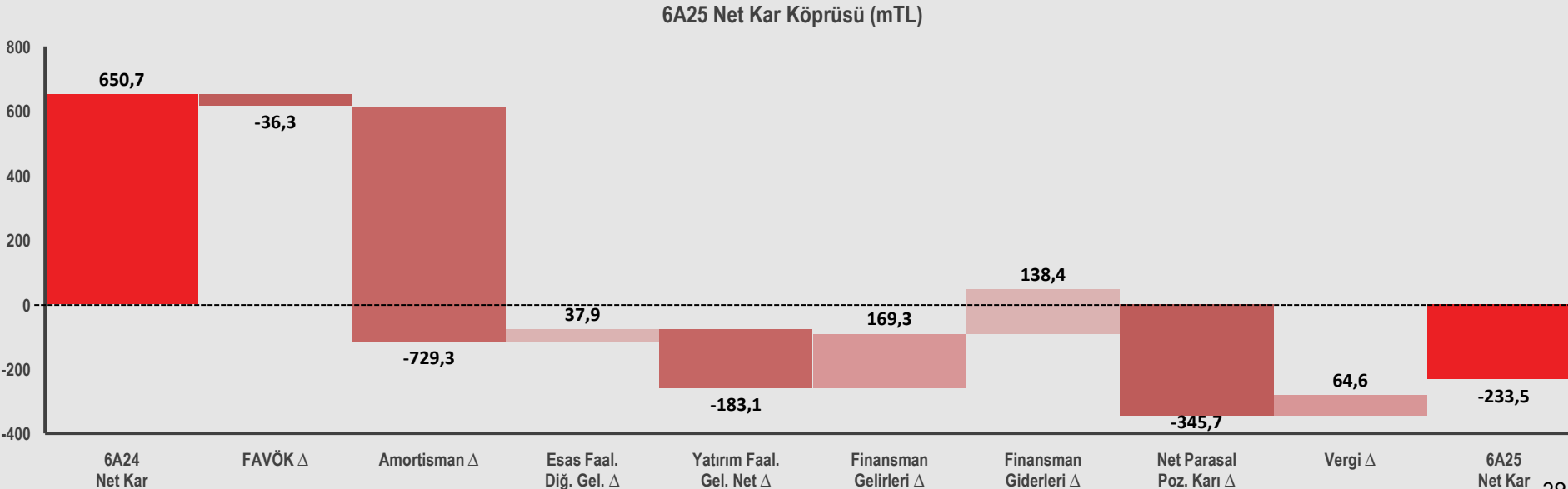
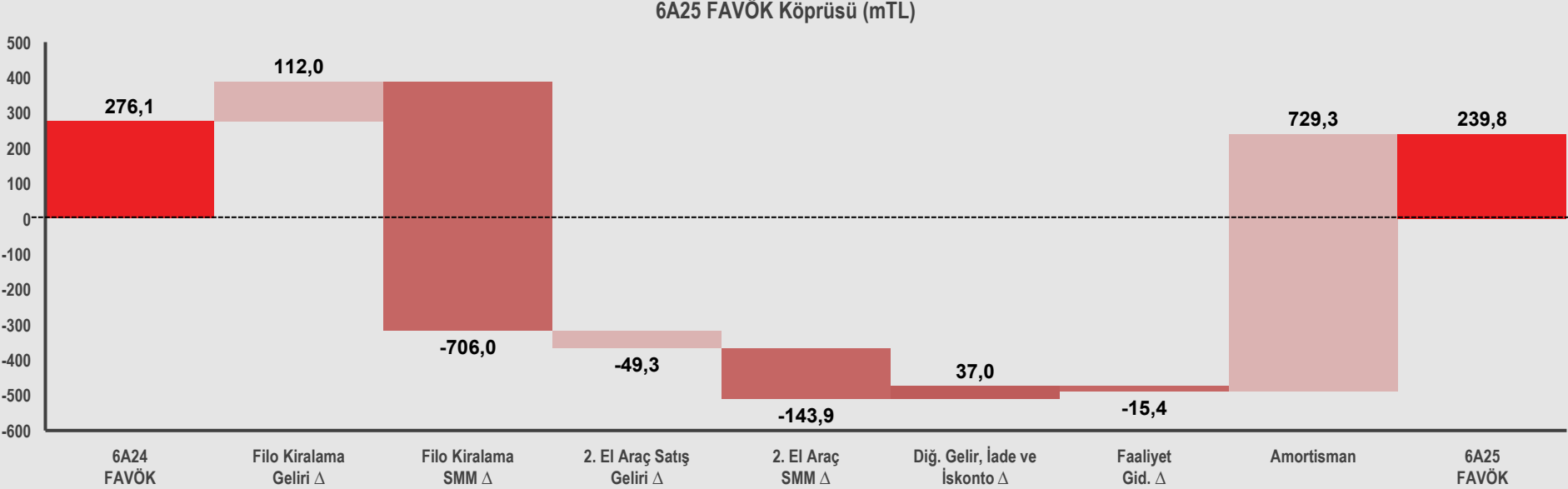
138,4 Milyon TL

Finansman Gider Azalışı

884,2 Milyon TL

Net Kar Azalışı

6A25 FAVÖK & Net Kar Köprüsü

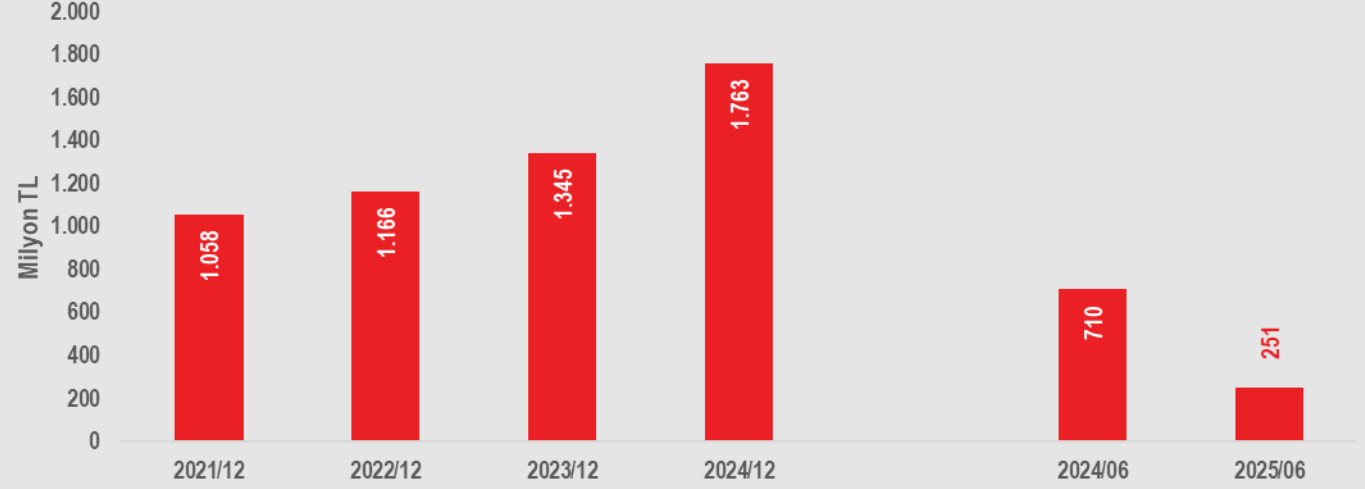




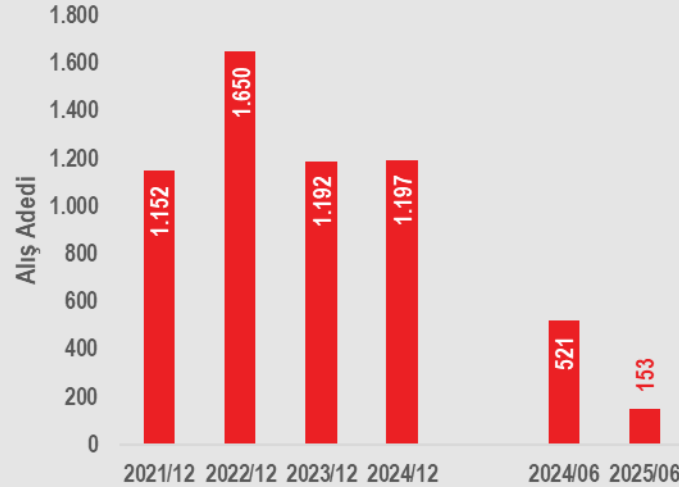
Geçmiş yıllarda global araç tedarikindeki sorunlar, araçların döviz bazında fiyatını artırırken döviz kurlarında yaşanan yükseliş sıfır araç fiyatlarının beklentinin üzerinde artmasını beraberinde getirdi.

Cari dönemde ise araç arzının artması ve yükselen faizler ile araç bir yatırım aracı olmaktan çıkmaya başladı. 30.06.2025 dönemi itibarıyla sıfır araç yatırım tutarı, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %326 azalarak 251 milyon TL olarak gerçekleşmiştir.

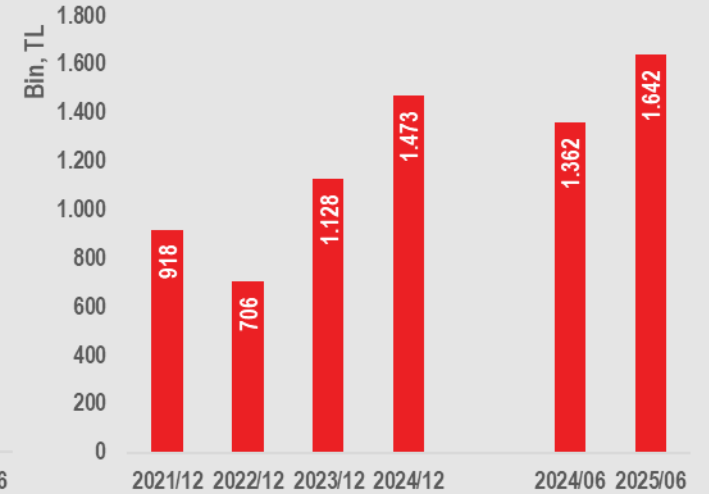
Sıfır Araç Yatırım Tutarı (KDV Hariç)



Sıfır Araç Alış Adedi

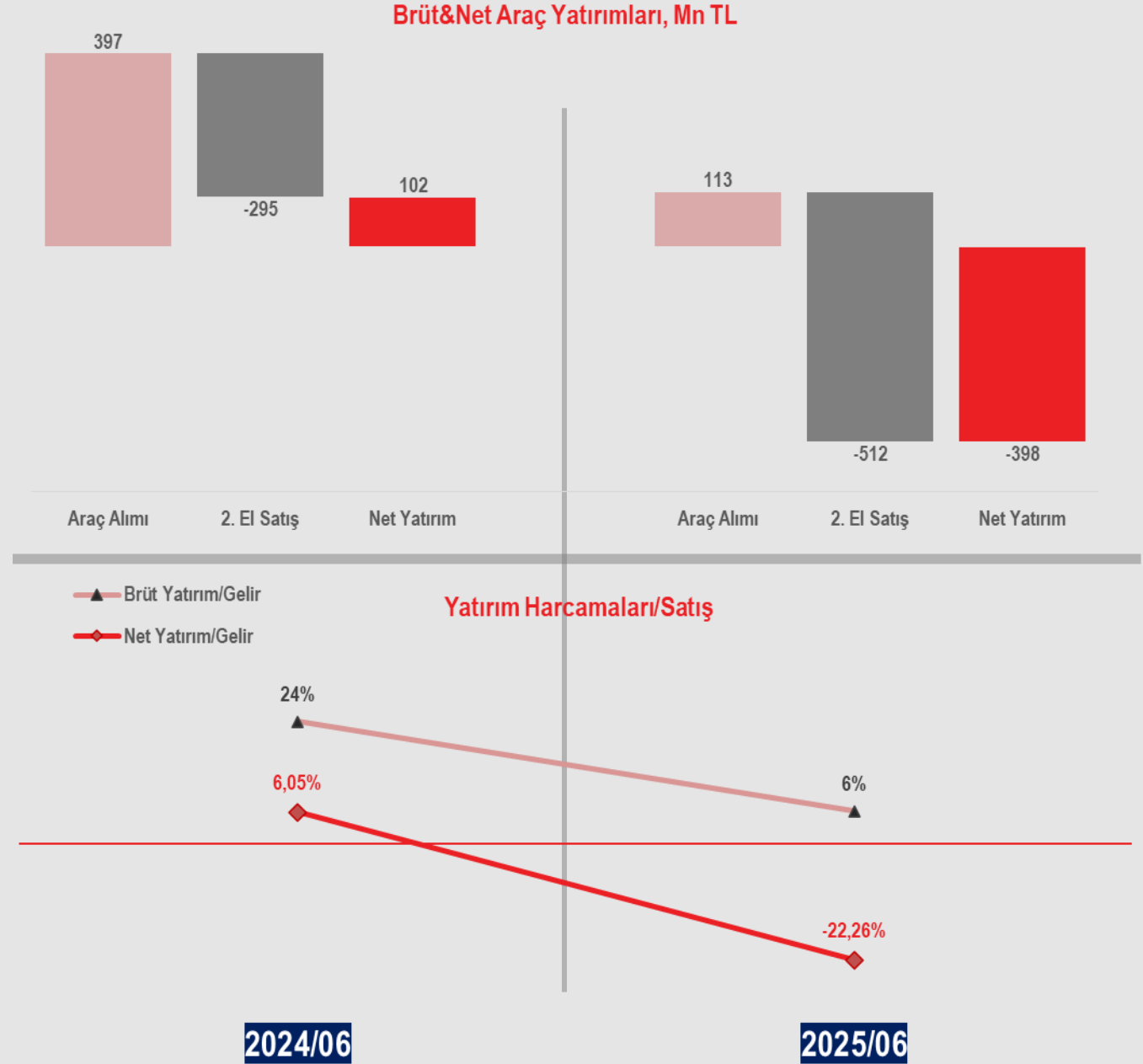


Sıfır Araç Ortalama Alım Fiyatı





Sözleşme süresi sonunda kiralamadan dönen araçları satarak nakde dönüştürürken araç parkına sıfır araç alımı yaparak filomuzu gençleştiriyoruz. Araç alımları yaparken sözleşme durumuna, finansal koşullara ve sektördeki gelişmelere göre karar veriyoruz.





Enflasyon kaynaklı alacak artışı ve sektörde gözlenen sürdürülemez fiyatlama nedeniyle filomuzdaki araç sayısındaki kontrollü gerileme ile birlikte ticari alacaklarda azalma yaşanmıştır. Ticari borçlardaki ve müşteri sözleşmelerinden doğan yükümlülüklerdeki artıştan kaynaklı olarak Şirket'in işletme sermayesi ihtiyacı gerilemektedir. 6A25 döneminde %1,1 olan işletme sermayesi/satış rasyosu operasyonların verimli yönetildiğini işaret etmektedir.

İşletme Sermayesi Analizi

mn TL	2024/12	2025/06	Değişim
Ticari Alacak	211,5	140,8	(33,4%)
Peşin Ödenmiş Giderler	61,5	77,7	26,3%
Diğ. Dön. Var.	4,1	23,5	467,0%
Ticari Borç	(77,8)	(99,4)	27,8%
Ertelenmiş Gelir	(2,5)	(3,5)	44,3%
Müşteri Sözleşmelerinden Doğan Yük.	(54,5)	(91,1)	67,0%
Diğer KV Yük.	(11,6)	(10,7)	(7,6%)
İşletme Sermayesi	130,8	37,3	(71,5%)
İşletme Sermayesi/Net Satış	3,9%	1,1%	(279,0) bp
Net Satışlar	3.391,3	3.490,9	2,9%

*Son 12 Aylık satış dikkate alınmış olup TMS29 kapsamında 30.06.2025 tarihine getirilmiştir.

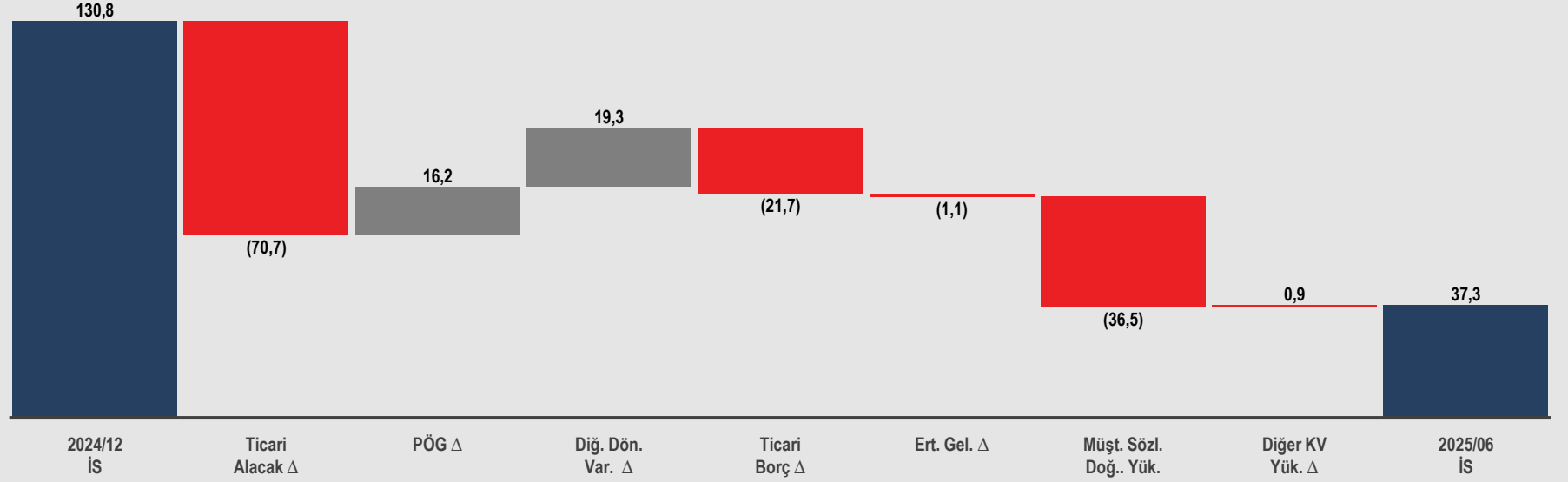


Şirket, düşük işletme sermayesi gereksinimi ile güçlü nakit dönüşümü sağlayarak faaliyetlerini etkin bir şekilde sürdürmekte ve finansal esnekliğini korumaktadır.

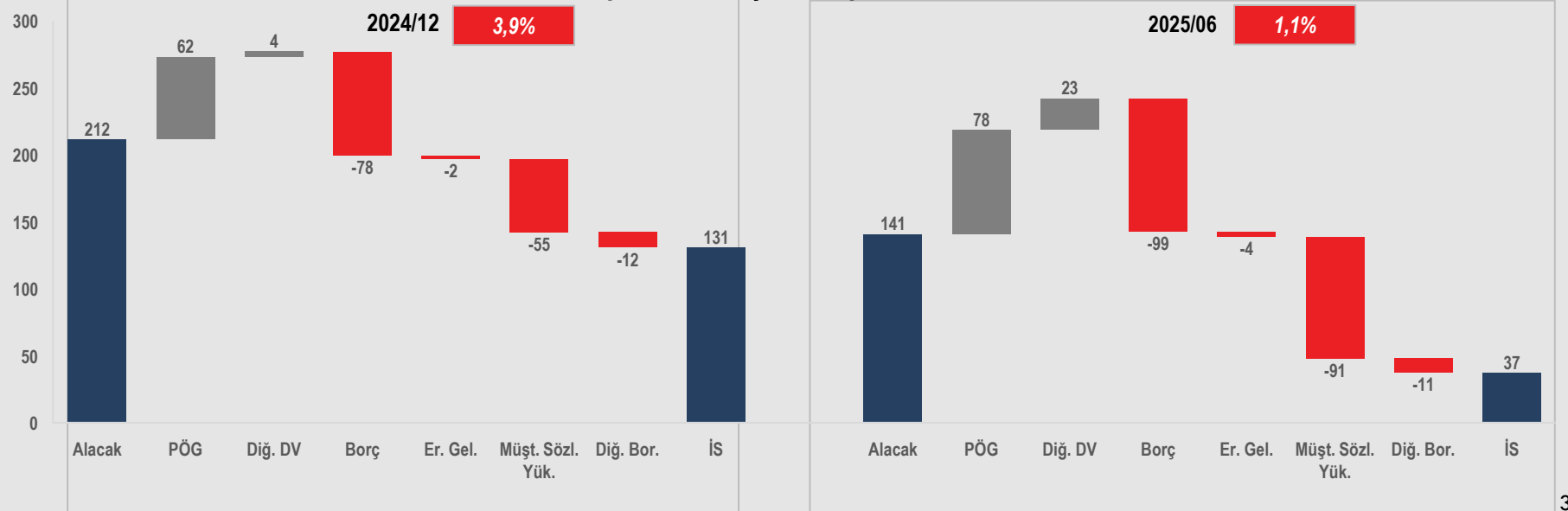
Sözleşme yenileme oranı yüksek, itibarlı, çok uluslu ve yerel kurumsal müşteri portföyü sayesinde piyasa şartlarının çok üzerinde ticari alacak tahsilat kabiliyeti ve düşük ortalama ticari alacak gün süresi (2024/12: 23 gün, 2025/06: 15 Gün).

İşletme Sermayesi

2024/12 - 2025/06 İşletme Sermayesi köprüsü, mTL



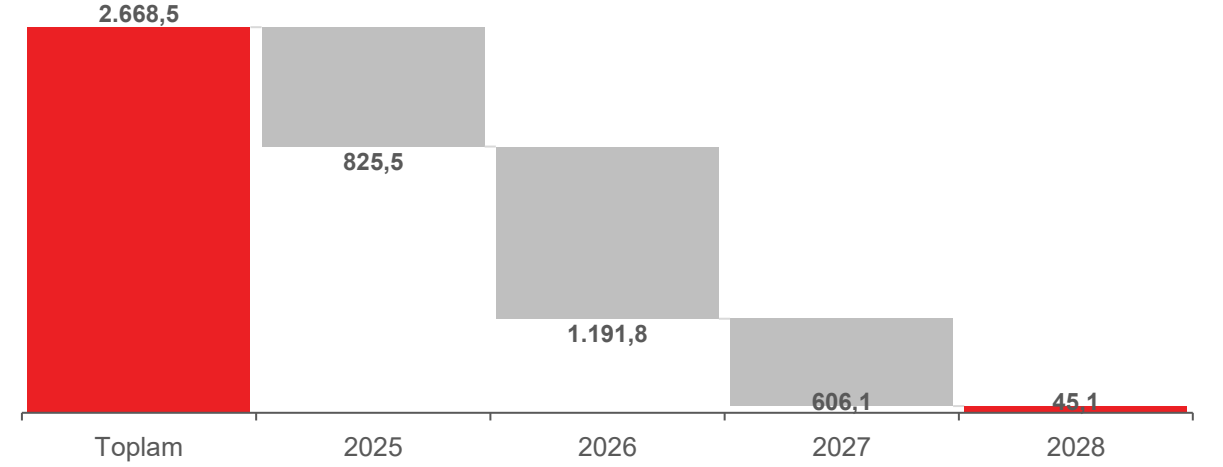
İşletme Sermayesi Gelişimi, Mn TL





Sözleşme Büyüklükleri		
Yıl	30.Haz.25	31.Ara.24
2025	825.534.123	1.343.904.589
2026	1.191.768.133	890.208.031
2027	606.131.875	322.969.560
2028	45.107.266	7.626.433
Toplam	2.668.541.397	2.564.708.613

30.06.2025 İtibarıyla Aktif Sözleşmelerin Gelire Yansıması, m₺



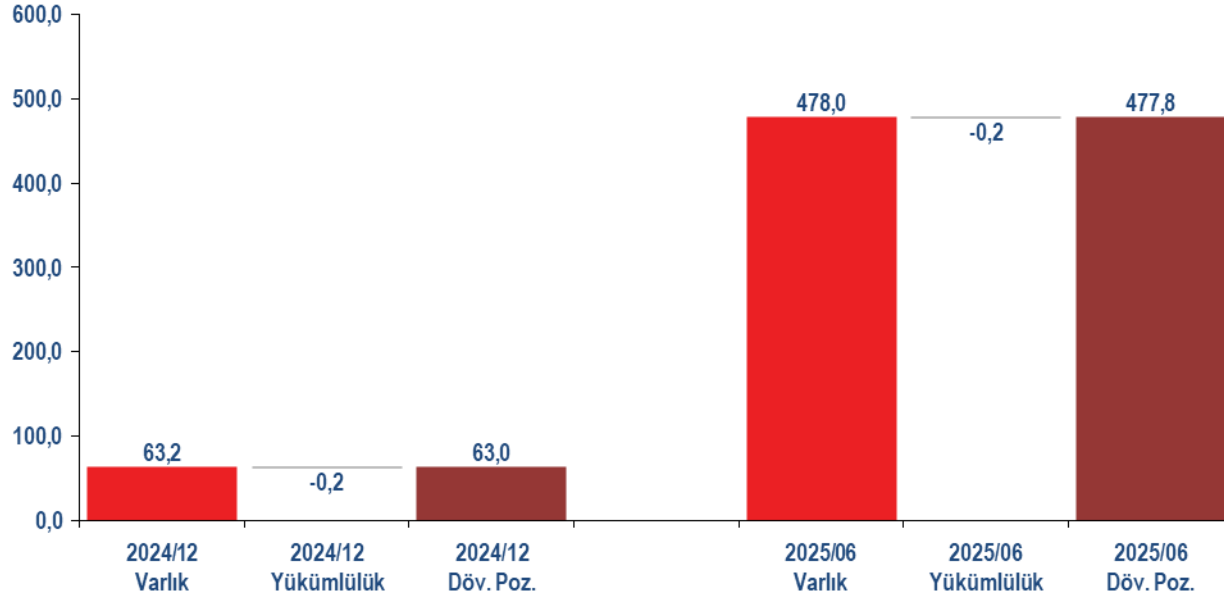
Şirket, iptal edilemeyen faaliyet kiralama sözleşmelerinden doğan alacaklarını müşterilerine aylık olarak faturalandırmaktadır. 30.06.2025 itibarıyla, mevcut sözleşmelere ilişkin faturalandırılmamış alacaklar bulunmakta olup 30.06.2025 alım gücü ile hesaplanmış toplam büyüklüğü 2.668,5 m₺ TL'dir. Bu tutarlar, gelecekte gelire yansıyacak olup Şirketimizin öngörülebilir nakit akışına ve finansal istikrarına katkı sağlamaktadır.



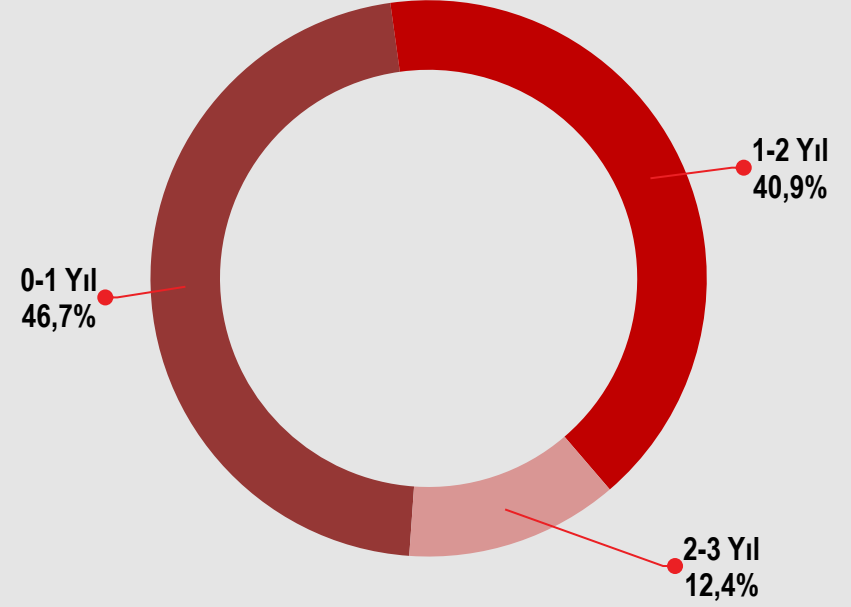
30.06.2025 itibariyle finansal borçlanmalar TL cinsinden olup finans kuruluşlarına döviz yükümlülüğü bulunmamaktadır.

30.06.2025 döneminde finansal yatırımlarda döviz varlıklarındaki artışla birlikte 31.12.2024'te 63 mn TL olan döviz pozisyonumuz, 30.06.2025'te 477,8 milyon TL'ye yükselmiştir.

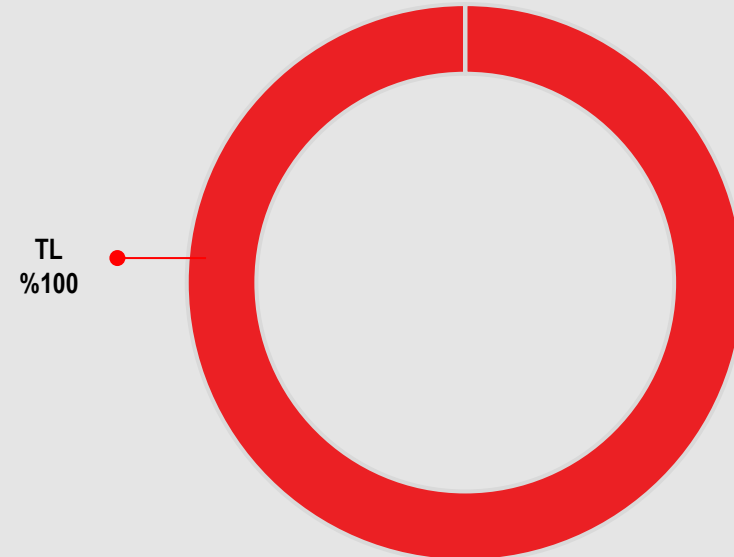
Döviz Pozisyonu, Mn TL



Finansal Borç Vade Dağılımı (2025/06)



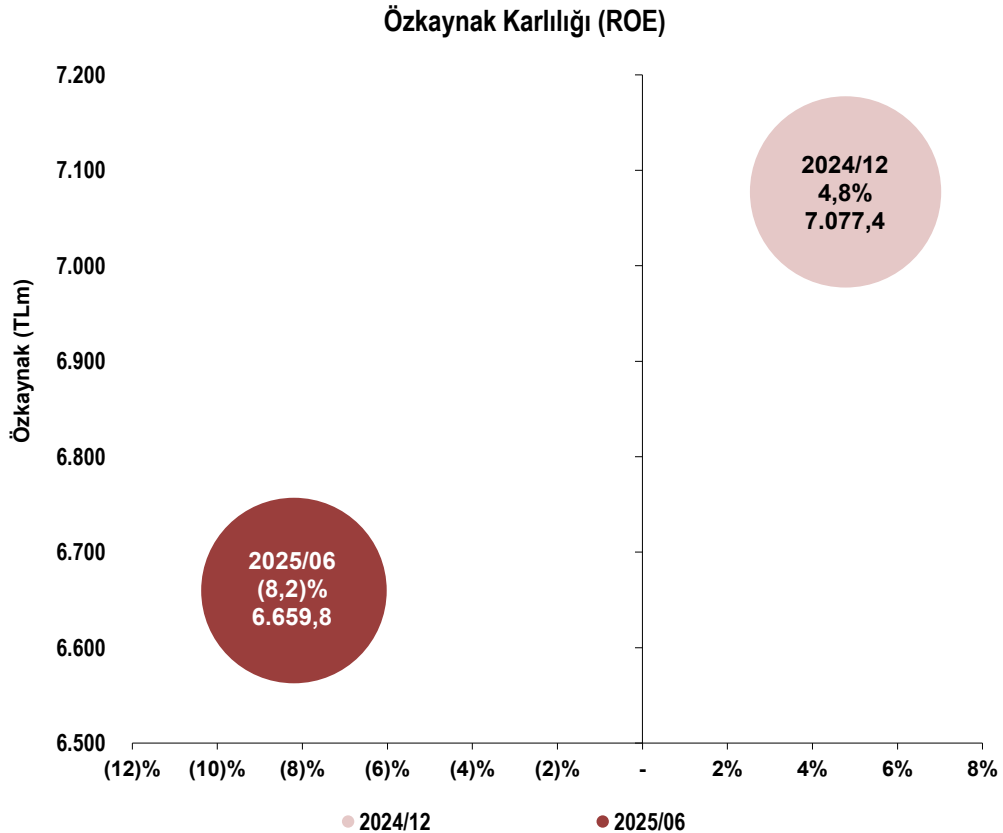
Kur bazlı Borç Dağılımı (2025/06)





%14,8 FAVÖK Marjı

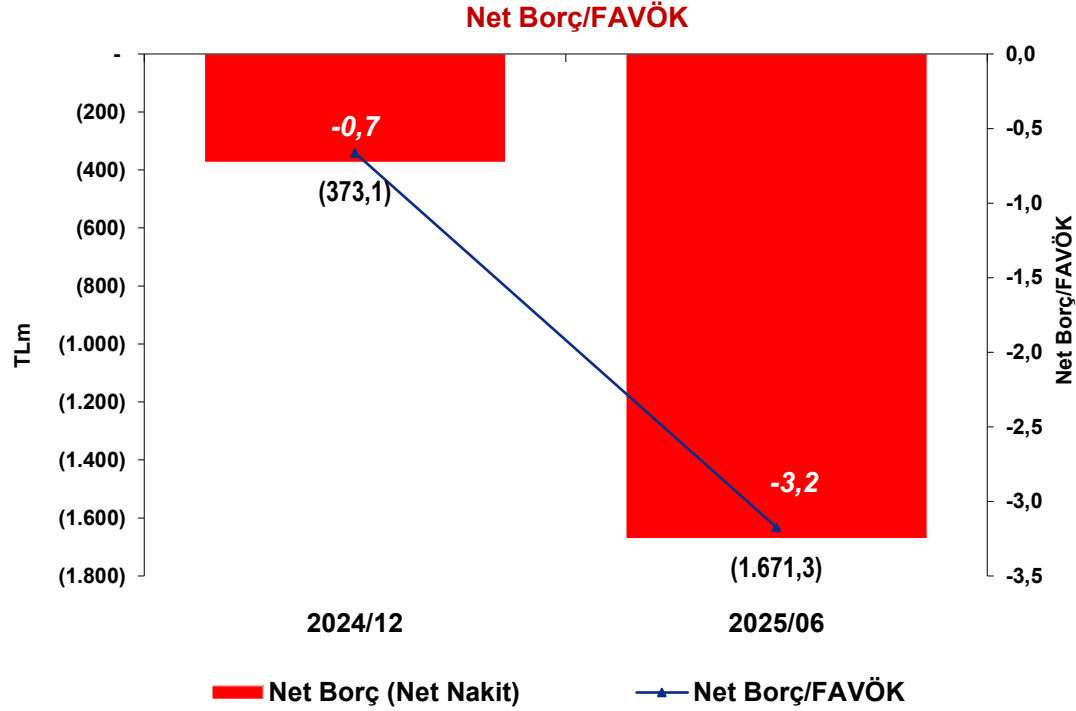
Likit bilanço, düşük borçluluk, efektif finansal yönetim.



Borçluluk Oranları	2024/12	2025/06	Referans
Toplam Borçlar/Toplam Aktifler	38,8%	35,2%	<%40
Kısa Vad. Fin. Borç/Özkaynak	24,1%	20,0%	<100%
FAVÖK/Finansal Giderler	6,0	-2,0	>3
Net Borç/FAVÖK	-0,8	-3,7	<4
Kısa Vad. Yab. Borç/Pasif	15,7%	13,4%	Sektör
Uzun.Vad.Yab.Borç/Pasif	23,0%	21,8%	Sektör
Özkaynak/Pasif	61,2%	64,8%	Sektör
Toplam Borçlar/Özkaynaklar	63,3%	54,4%	Sektör
Finansal Borçlar/Toplam Borçlar	69,7%	66,0%	Sektör

Karlılık Oranları (Yıllıklandırılmış)	2024/12	2025/06	Referans
Brüt Marj	13,9%	-11,5%	Sektör
Esas Faliyet Marjı	5,9%	-19,8%	Sektör
FAVÖK Marjı	16,6%	14,8%	Sektör
Net Kar Marjı	11,6%	-18,2%	Sektör
Özkaynak Karlılığı	4,8%	-8,2%	>Tahvil Getirisi

Yatırım Rasyoları (Yıllıklandırılmış)	2024/12	2025/06	Referans
Net Yatırım/Amortisman	42,9%	-52,0%	>%100
Net Yatırım/Net Satış	4,6%	-18,0%	Sektör
ROIC (Yatırımın Getirisi)	1,7%	-7,1%	>%AOSM
CRR	273,5%	207,9%	<%100



Kredi Derecelendirme			
Kurum	Rating*	Yatırım Düzeyi**	Kredi Kalitesi**
JCR	A+ (tr) Stabil	Yatırım Yapılabilir Seviye	Yüksek Kredi Kalitesi

*Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu

** JCR Rating Skalası baz alınmıştır.

Net Finansal Borç & Özkaynak & Finansal Kaldıraç

TLm	2024/12	2025/06
Nakit ve Nakit Benzerleri	9,5	691,0
Finansal Yatırımlar	3.343,4	3.056,6
Kısa Vad. Fin. Borç	1.564,3	1.015,5
Uzun Vad. Fin. Borç	1.415,6	1.060,9
Net Borç (Net Nakit)	(373,1)	(1.671,3)
Özkaynak	7.077,4	6.659,8
Net Borç/Özkaynak	-5,3%	-25,1%
FAVÖK*	562,8	526,5
Net Borç/FAVÖK	-0,7	-3,2

*Son 12 Aylık FAVÖK dikkate alınmış olup TMS29 kapsamında 30.06.2025 tarihine getirilmiştir.



Finansal Borçların tamamı TL olup 2024/12'de 373,1 milyon TL net nakit pozisyonundayken 2025/06 döneminde 1.671,3 milyon TL net nakit pozisyonu bulunmaktadır. Yüksek faiz ortamında Şirket'in net nakit pozisyonunda olması önemli bir avantaj olarak görülmektedir.



Yatırım Tezi & Büyüme Stratejisi & Temettü



- Şirketimiz, enflasyon muhasebesi etkisine rağmen sürdürülebilir FAVÖK karlılığı ve öz kaynakların verimli kullanımı ile finansal anlamda güçlü durumda.
- Likit ve enflasyona karşı koruma sağlayan taşıt portföyümüz ve farklı sektörlerde faaliyet gösteren global müşterilerimiz mevcut.
- Ortalama kiralama sözleşme vadelerimiz uzun.
- Düşük borçluluk ve net nakit pozisyonumuz yüksek borçlanma kapasitesi yaratıyor.
- Hem kiralama hem de araç satışı ile tamamlayıcı gelir profili

1 VARMİ ARTTIRAN

varmiarttiran.com

Online ihale platformumuzun gelecekte 2. el araç satışına ilave olarak 2. el araç alıcı faaliyetleriyle daha da büyümesini planlıyoruz.

2 TEMETTÜ

Temettü Potansiyeli

Şirketimiz, sürdürülebilir temettü politikası ve güçlü finansal performansı ile hissedarlarına sürdürülebilir bir değer yaratmayı hedeflemektedir.

3 FİNANSALLAR

Dengeli Gelir Profili

Hem kiralama hem de araç satışı ile tamamlayıcı gelir profili



Escar, güçlü mali verileri, büyüme potansiyeli ve stratejik bir sektörde faaliyet göstermesi ile yatırımcıların gözünde önemli bir potansiyele sahip.



Yatırımcı Sunumu **Yatırım Tezi**



Temettü Potansiyeli – Nakit üreten bir iş modeli, temettü potansiyeline işaret etmekte.



Müşteri Portföyü – Sözleşme yenileme oranı yüksek, itibarlı, çok uluslu ve yerel kurumsal müşteri portföyü



Net Nakit Pozisyonu – Net nakit pozisyonu sayesinde olumlu kaldıraç rasyoları ve yüksek borçlanma kapasitesi



Yüksek Kredi Kalitesi – JCR tarafından yapılan kredi derecelendirmesinde A+ rating ile yatırım yapılabilir seviye.



İkili Gelir Modeli – Kontrat süresi boyunca kiraladığımız araçları süreç sonunda satışını yaparak hem kira geliri hem de araç satış geliri elde etmekteyiz.



Düşük İşletme Sermayesi İhtiyacı – Düşük işletme sermayesi ihtiyacı ve yeterli likidite rasyoları.



Güçlü Tahsilat Kabiliyeti – Güçlü müşteri portföyü ile yüksek tahsilat oranı ve 15 gün ortalama ticari alacak gün süresi



Varmı Arttıran – Dijital teknoloji altyapı yatırımları ile büyüyen 2.el araç satış platformu



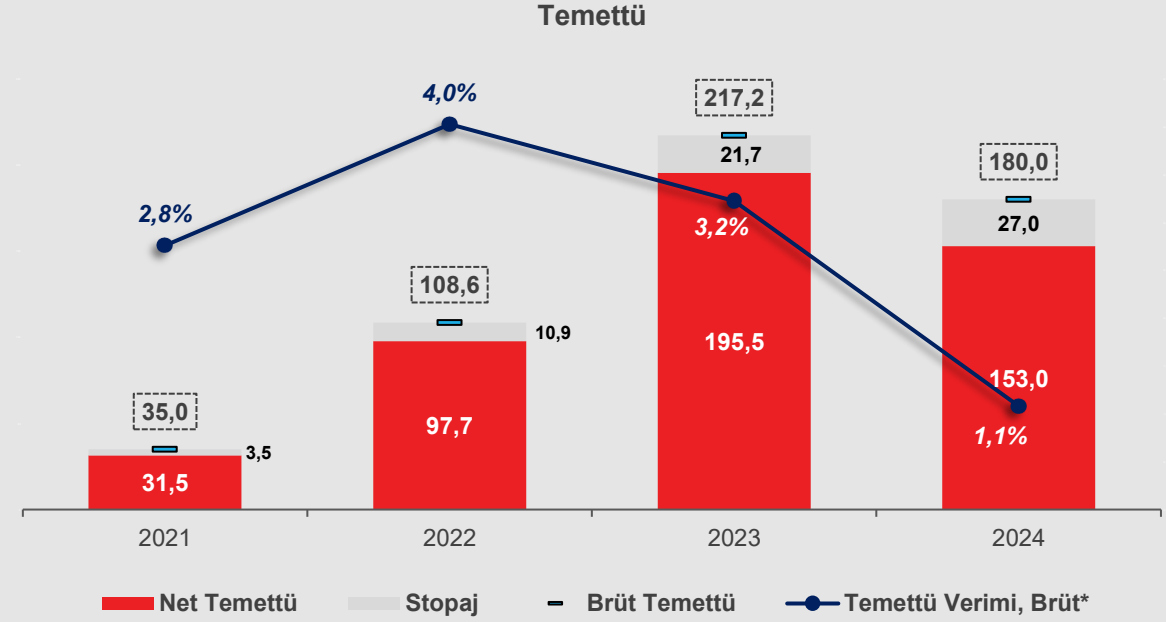
Sürdürülebilir FAVÖK – Yıllara sari istikrarlı FAVÖK.

escar

Fleet Excellence



Şirketimiz, halka arzdan bu yana her yıl düzenli olarak temettü dağıtarak hissedarlarına değer yaratmayı temel hedeflerinden biri haline getirmiştir. Hissedarlarımıza sağladığımız bu istikrarlı gelir akışı, uzun vadeli yatırımcı güvenini artırırken, şirketimizin finansal sağlamlığını ve sürdürülebilir büyüme stratejisini de desteklemektedir. Gelecekte de güçlü finansal performansımız doğrultusunda, hissedarlarımız için değer üretmeye ve temettü politikamızı sürdürülebilir şekilde uygulamaya devam etmeyi hedefliyoruz.





Ekler

6



21.01.2025



Kayıtlı Sermaye Tavanı Artırımı

Şirketimizin son sermaye artırımı neticesinde çıkarılmış sermayemizin, kayıtlı sermaye tavanını aşmış olması nedeniyle mevcut 400.000.000 TL tutarındaki Kayıtlı Sermaye Tavanının 5.000.000.000 TL'ye çıkarılması ve kayıtlı sermaye tavanı kullanım süresinin 2025-2029 yılları olarak belirlenmesine ilişkin başvurumuz Sermaye Piyasası Kurulu'nun 6 Ocak 2025 tarihli ve E-29833736-110.04.04-65576 sayısı ve T.C. Ticaret Bakanlığı'nın E-50035491-431.02-00105210192 sayılı yazılı ile onaylanmıştır. Yapılacak ilk Genel Kurul toplantısında pay sahiplerinin onayına sunulacaktır.

31.01.2025

Mali İşler Direktörü Ataması

Yönetim Kurulumuzun 31 Ocak 2025 tarihli toplantısında, Sayın Öztunç Karadağ'ın 03 Şubat 2025 itibarıyla Mali İşler Direktörü (CFO) olarak atanmasına toplantıya katılanların oybirliği ile karar verilmiştir.

09.04.2025

Kar Payı Dağıtımı

31.12.2024 finansal tablolarına göre Şirketimizin 2024 yılına ait net dönem karı 338.198.645 TL'dir. 024 yılı için, 500.000.000,00.-TL sermayeyi temsil eden pay sahiplerine hukuki durumlarına bağlı olarak 180.000.000,00.-TL ve %36 Brüt, 153.000.000.-TL ve %30,6 Net oranında Kâr Payının eşit olarak 1.taksiti 22.04.2025 tarihinde, 2.taksiti 22.07.2025 tarihinde ve 3.taksiti 22.09.2025 tarihinde nakden dağıtılması hususu 09 Nisan 2025 tarihinde yapılan genel kurul toplantısında kabul edilmiştir.

09.04.2025

Kayıtlı Sermaye Tavanı İşlemleri

Şirketimizin mevcut 400.000.000 TL tutarındaki kayıtlı sermaye tavanının 5.000.000.000 TL'ye artırılması ve mevcut kayıtlı sermaye tavanının geçerlilik süresinin 2025 yılından itibaren beş yıllık süre için (2025-2029 yıllarında) geçerli olması amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu ile T.C. Ticaret Bakanlığı'ndan alınmış olan izinler doğrultusunda, kayıtlı sermaye tavan artırımı ve Şirket esas sözleşmesinin "Sermaye" başlıklı 6. Maddesinin tadil edilmesi hususu 09.04.2025 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısında oyçokluğu ile kabul edilmiştir.

10.04.2025

Yönetim Kurulu Üyesi Ataması

Yönetim Kurulumuzun 09 Nisan 2025 tarih 2025/12 sayılı toplantısında Yönetim Kurulu üyeleri ataması ve görev dağılımları yapılmış olup Murat Ethem Sümer'in Yönetim Kurulu Üyesi olarak atanmasına karar verilmiştir.



14.05.2025



Birleşme İşlemlerine İlişkin Bildirim

Şirketimizin 14.05.2025 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu toplantısında; Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirket ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirketin kolaylaştırılmış birleşme hükümlerine göre bütün aktif ve pasifleriyle birlikte devir almak suretiyle birleştirilmesine ve şirketin özvarlık tespitlerinin yaptırılmasına, ilgili kanunlarda belirtilen birleşme raporunun düzenlenmemesine, düzenlenen inceleme hakkının kullanılmamasına, genel kurulun onayına sunulmamasına, Şirketimizin devir olan şirketlerin %100'üne sahip olması sebebi ile herhangi bir sermaye artırımı yapılmamasına, Sermaye Piyasası Kurulu'nun Birleşme ve Bölünme Tebliği (II-23.2) uyarınca duyuru metni, birleşme sözleşmesi ve ilgili Tebliğ'in öngördüğü birleşme işlemine ilişkin başvurularda gerekli diğer bilgi ve belgelerin hazırlanarak Sermaye Piyasası Kurulu'na onay için başvurulmasına, katılanların oybirliği ile karar verildi.

18.07.2025

İhraç Tavanına İlişkin Bildirim

Şirketimiz Yönetim Kurulu; 23.05.2025 tarihli kararı ile yurt içinde halka arz edilmeksizin tahsisli ve/veya nitelikli yatırımcılara satılmak üzere toplam 1.000.000.000 TL'ye kadar borçlanma aracı ihracı için ihraç belgesinin onaylanması amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu (SPK)'na yapılan ihraç tavanı başvurumuz SPK'nın 17.07.2025 tarih ve 40/1260 sayılı kararı ile onaylanmıştır.

24.07.2025

Temettü Dağıtımı

31.12.2024 finansal tablolarına göre alınan kar payı dağıtım kararı neticesinde kar payının 2. taksiti nakden ödenmiştir.

01.08.2025

Birleşme İşlemlerine İlişkin Bildirim

Şirketimizin %100 bağlı ortaklıkları Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.'yi "Devralma Yoluyla Kolaylaştırılmış Usulde Birleşme" işlemine ilişkin Sermaye Piyasası Kurulu'na 15.05.2025 tarihinde yapılan başvuru, Kurul'un 31.07.2025 tarih ve 43/1358 sayılı toplantısında ile onaylanmıştır.

08.08.2025

Birleşme İşlemlerine İlişkin Bildirim

Şirketimizin %100 bağlı ortaklıkları Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.'yi Escar çatısı altında "Devralma Yoluyla Kolaylaştırılmış Usulde Birleşme" işlemi 08.08.2025 tarihinde tescil edilmiş olup 08.08.2025 tarih ve 11389 sayılı Ticaret Sicil Gazetesinde ilan edilmiştir.



2001

Filo kiralama sektöründe faaliyet göstermek üzere İstanbul'da kuruldu.

2008

250.000 TL sermayeli kurulan **Standart Filo Kiralama A.Ş.**'ye %87 oranında iştirak edildi.

2010

"Central Rent a Car" markasıyla yerli ve yabancı turistlere günlük araç kiralama faaliyetine başlandı. Sektörde bir ilki gerçekleştirerek, araçlarını ilk bakım periyotları gelmeden 3-4 aylık dönemlerde yenileyen bir modelin öncüsü oldu.

2011

Standart Filo Kiralama A.Ş.'nin unvanı **CNT Turizm** Taşımacılık Pazarlama Tic. A.Ş. olarak değiştirildi. Escar'ın CNT Turizm'deki payı %96'ya yükseldi.

2013

Şirketin merkez adresi mevcut durumdaki adresine, Kağıthane'ye taşındı.

2014

Günlük ve uzun süreli kiralamadan dönen araçların 2. elde satışını gerçekleştirmek amacıyla, **Varmı Arttıran** markası ile bir ihale platformu kurarak araçlarını internet sitesi üzerinden online ihale yoluyla bu platformda satmaya başladı

2015

CNT Turizm'deki payı %96'dan %100'e çıktı. CNT Turizm ile devralma yoluyla birleşti.

2018

Türkiye'de satışta olan tüm otomobil markalarının yetkili satış bayilerini tek bir çatı altında toplayan, böylece kullanıcılara araç alma süreçlerinde zamandan ve mekandan tasarruf ettiren yeni bir sistem olarak **www.otoboom.com** kuruldu.

2019

ISO/IES 27001:2013 (Filo Kiralama Hizmetlerindeki Kayıtların Bilgi Varlıklarının Korunmasına İlişkin Sertifika) ve **ISO 9001:2015** (Kalite Yönetim Sistemi Sertifikası) sertifikalarını aldı.

2021

Temmuz'da **Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladı.**

2022

Varmı Arttıran Dijital Platform Teknolojileri A.Ş., **NDA Sigorta** Aracılık Hizmetleri A.Ş., **Mint Elektrikli Araç Teknolojileri** A.Ş. ve **Teknovus Şarj Teknolojileri** A.Ş. şirketlerinin kuruluşları tamamlandı.

2023

Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş.'nin sermayesi 20 mn TL'den **50 mn TL'ye** artırıldı.

2024

Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. paylarının **%50 si ilgili pay sahiplerinden devralınmış ve sermayesi 100 mn TL'ye** artırılmıştır.

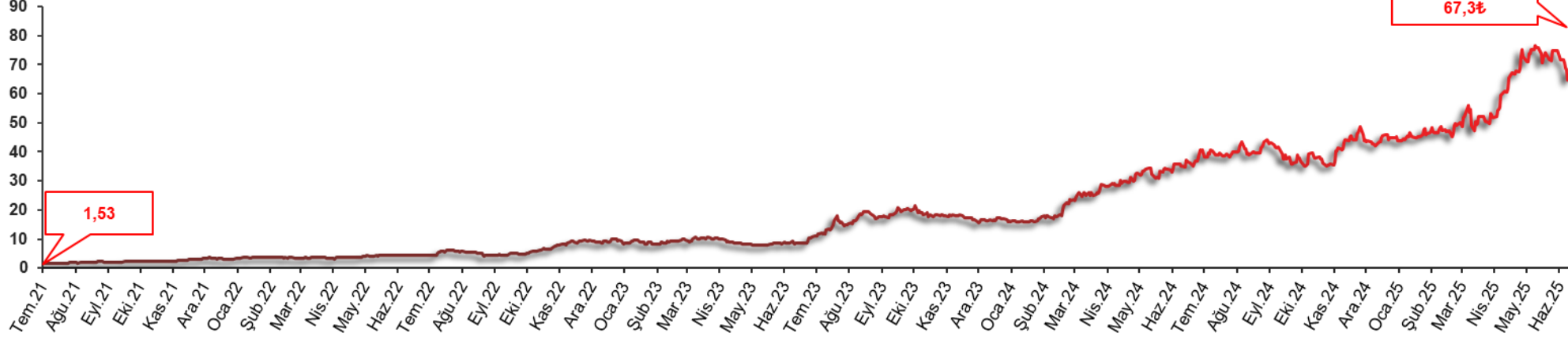
Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. nin %100 hissedarı olduğu Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. de devralınarak Escar Filo Kiralama Hizmetleri A.Ş. Grup şirketlerine dahil olmuştur.

2025

Mint ve Teknovus, ESCAR çatısı altında devralma yoluyla kolaylaştırılmış usulde birleşti

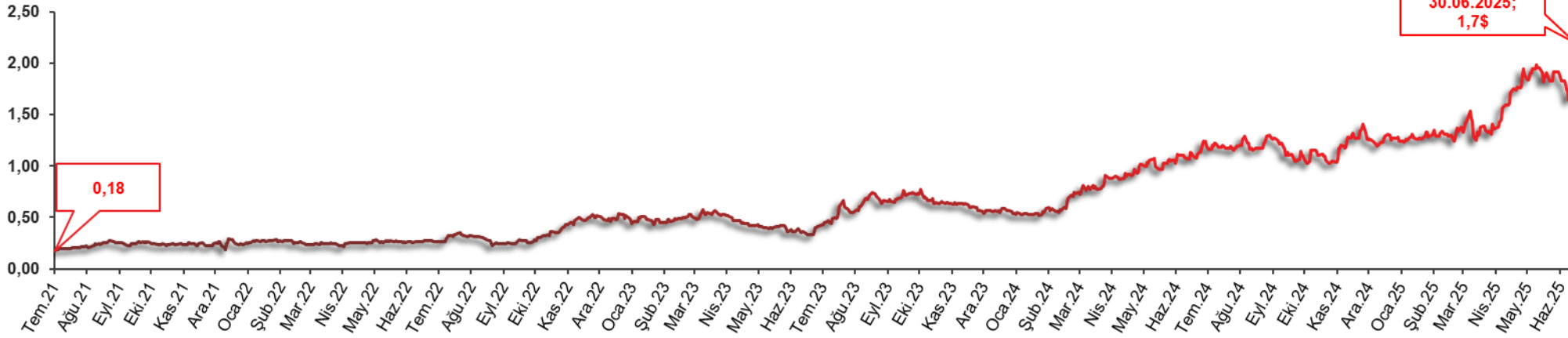


ESCAR, Hisse Kapanış Fiyatı - TL



Halka arzdan
bu yana*
TL bazlı
4.287%
getiri

ESCAR, Hisse Kapanış Fiyatı - USD



Halka arzdan
bu yana*
USD bazlı
857%
getiri

- 30.06.2025 tarihli kapanış verilerine göre hesaplanmıştır.
- Borsa İstanbul'da ilk işlem görme tarihi 13.07.2021'dir.



Bilanço (TL)	2024/12	2025/06
Dönen Varlıklar	4.364.056.095	4.197.552.177
Nakit ve Nakit Benzerleri	9.546.372	691.040.817
Finansal Yatırımlar	3.343.430.313	3.056.560.050
Ticari Alacaklar	211.519.266	140.804.637
Diğer Alacaklar	15.229.092	14.242.080
Stoklar	637.381.683	193.697.941
Peşin Ödenmiş Giderler	61.519.515	77.726.067
Cari Dönem Vergisiyle İlgili Varlıklar	1.438.710	252.893
Diğer Dönen Varlıklar	2.702.687	23.227.692
Satış Amaçlı Sınıflandırılan Duran Varlıklar	81.288.457	-
Duran Varlıklar	7.194.167.706	6.087.308.381
Maddi Duran Varlıklar	7.185.108.379	6.053.539.148
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	9.059.327	33.769.233
VARLIKLAR	11.558.223.801	10.284.860.558
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.817.081.328	1.378.506.557
Kısa Vadeli Borçlanmalar	667.308.147	510.786.268
Uzun Vadeli Borç. Kısa Vad. Kıs.	896.958.546	504.693.713
Ticari Borçlar	77.780.905	99.437.965
Diğer Borçlar	13.981.474	158.268.069
Satış Amaçlı Sın. Var. Yükümlülükler	92.475.275	-
Müşteri Sözl. Doğan Yükümlülükler	54.532.763	91.066.297
Ertelenmiş Gelirler	2.454.256	3.541.330
Kısa Vadeli Karşılıklar	11.589.962	8.602.916
Uzun Vadeli Yükümlülükler	2.663.753.876	2.246.541.022
Uzun Vadeli Borçlanmalar	1.415.642.305	1.060.867.032
Müşteri Sözl. Doğan Yükümlülükler	7.522.457	15.509.849
Uzun Vadeli Karşılıklar	4.360.515	9.399.870
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	1.236.228.599	1.160.764.271
Özkaynaklar	7.077.388.597	6.659.812.979
Ödenmiş Sermaye	500.000.000	500.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	429.420.336	429.420.336
Paylara İlişkin Primler	221.852.644	221.852.644
Kar veya Zararda Yeniden Sın. Bir. Diğ. Kap. Gel.	(19.068.844)	(23.101.523)
Geçmiş Yıllar Karları	5.550.594.811	5.765.184.461
Net Dönem Karı/(Zararı)	394.589.650	(233.542.939)
KAYNAKLAR	11.558.223.801	10.284.860.558

Gelir Tablosu (TL)	2024/06	2025/06	2025/06 - 2024/06 Değişim
Net Satışlar	1.689.738.421	1.789.410.865	5,9%
Satışların Maliyeti	(1.333.733.912)	(2.183.624.624)	63,7%
Brüt Kar	356.004.509	(394.213.759)	(210,7%)
<i>Brüt Marj</i>	21,1%	-22,0%	a.d.
Genel Yönetim Giderleri	(127.040.661)	(140.318.854)	10,5%
Pazarlama Giderleri	(16.511.918)	(18.608.956)	12,7%
Amortisman	63.679.840	792.967.381	1.145,2%
FAVÖK	276.131.770	239.825.812	(13,1%)
<i>FAVÖK Marjı</i>	16,3%	13,4%	(293,9) baz puan
Esas Faaliyetlerden Diğ. Gelirler	5.112.453	19.049.644	272,6%
Esas Faaliyetlerden Diğ. Giderler	(64.383.322)	(40.385.571)	(37,3%)
Esas Faaliyet Karı	153.181.061	(574.477.496)	(475,0%)
<i>Esas Faaliyet Kar Marjı</i>	9,1%	-32,1%	a.d.
Yatırım Faaliyetlerden Gelir (Giderler), Net	182.583.459	(523.625)	(100,3%)
Finansman Geliri	782.385.356	951.670.731	21,6%
Finansman Gideri	(628.678.364)	(490.313.713)	(22,0%)
Net Parasal Pozisyon Karı	153.645.642	(192.048.599)	(225,0%)
Vergi Öncesi Kar	643.117.154	(305.692.702)	(147,5%)
Vergi Geliri (Gideri)	7.541.996	72.149.763	856,6%
Net Kar	650.659.150	(233.542.939)	(135,9%)
<i>Net Kar Marjı</i>	38,5%	-13,1%	a.d.



Kredi Derecelendirme Raporu

JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş. tarafından 27 Eylül 2024 tarihli raporunda “Escar Filo Kiralama Hizmetleri A.Ş.” nin Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu “A+ (tr)” olarak teyit edilmiş olup, tüm notları ise aşağıdaki şekilde oluşmuştur.

- Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu : A+ (tr) / (Stabil Görünüm)
- Kısa Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu : J1+ (tr) / (Stabil Görünüm)
- Uzun Vadeli Uluslararası Yabancı Para Kurum Kredi Rating Notu : BB / (Stabil Görünüm)
- Uzun Vadeli Uluslararası Yerel Para Kurum Kredi Rating Notu : BB / (Stabil Görünüm)





UYARI

- Bu sunum Escar Filo Kiralama A.Ş. ile ilgili bilgiler içermektedir. ("Escar") yeniden dağıtılamaz, çoğaltılamaz, yayınlanamaz veya başka bir kişiye aktarılamaz veya tamamen veya kısmen başka bir amaçla kullanılamaz. Bu belgeye erişerek, bu belgede belirtilen sınırlamalara ve bu sunumun kullanıma sunulduğu Escar web sayfasında belirtilen sınırlamalara uymayı kabul edersiniz.
- Bu belge yalnızca bilgi amaçlı sunulmuştur. Yatırım tavsiyesi olarak değerlendirilmemelidir, herhangi bir değerlendirme veya menkul kıymet için temel oluşturması amaçlanmamalı ve herhangi bir kişinin herhangi bir hisse veya diğer menkul kıymetleri satın alması, elinde tutması veya elden çıkarması yönünde bir tavsiye olarak değerlendirilmemelidir.
- Bu sunum, Escar yönetimi tarafından yapılan güncel varsayımlara ve tahminlere ve Escar'ın halihazırda kullanabileceği diğer bilgilere dayanan ileriye dönük beyanlar içerebilir. Çeşitli bilinen ve bilinmeyen riskler, belirsizlikler ve diğer faktörler, şirketin gelecekteki fiili sonuçları, mali durumu, gelişimi veya performansı ile burada verilen tahminler arasında önemli farklılıklara yol açabilir. Escar, verdiği bu bilgiler için herhangi bir sorumluluk ve beyan kabul etmez.
- Ne Escar ne de herhangi bir Escar temsilcisi, alıcıya herhangi bir ek bilgiye erişim sağlama veya bu sunumu veya herhangi bir bilgiyi güncelleme veya bu tür bilgilerdeki herhangi bir yanlışlığı düzeltme yükümlülüğünü üstlenmez.
- Bu sunumdaki belirli sayısal veriler, mali bilgiler ve piyasa verileri (yüzdeler dahil) yerleşik ticari standartlara göre yuvarlanmıştır. Sonuç olarak, bu sunumdaki toplam tutarlar (toplamlar veya ara toplamlar veya farklılıklar veya sayılar ilişkilendirilmişse), her durumda konsolide finansal tablolarda görünen temel (yuvarlanmamış) rakamlarda yer alan tutarlara karşılık gelmeyebilir. Ayrıca, tablolarda ve grafiklerde, bu yuvarlatılmış rakamlar, ilgili tablo ve grafiklerde yer alan toplamlara tam olarak uymayabilir.



Yatırımcı Sunumu **Yatırımcı İlişkileri**



Mutlu Balakkız
Yatırımcı İlişkileri Sorumlusu



T: +90 212 290 67 10
F: +90 212 290 67 17



yatirimciiliskileri@escar.com.tr

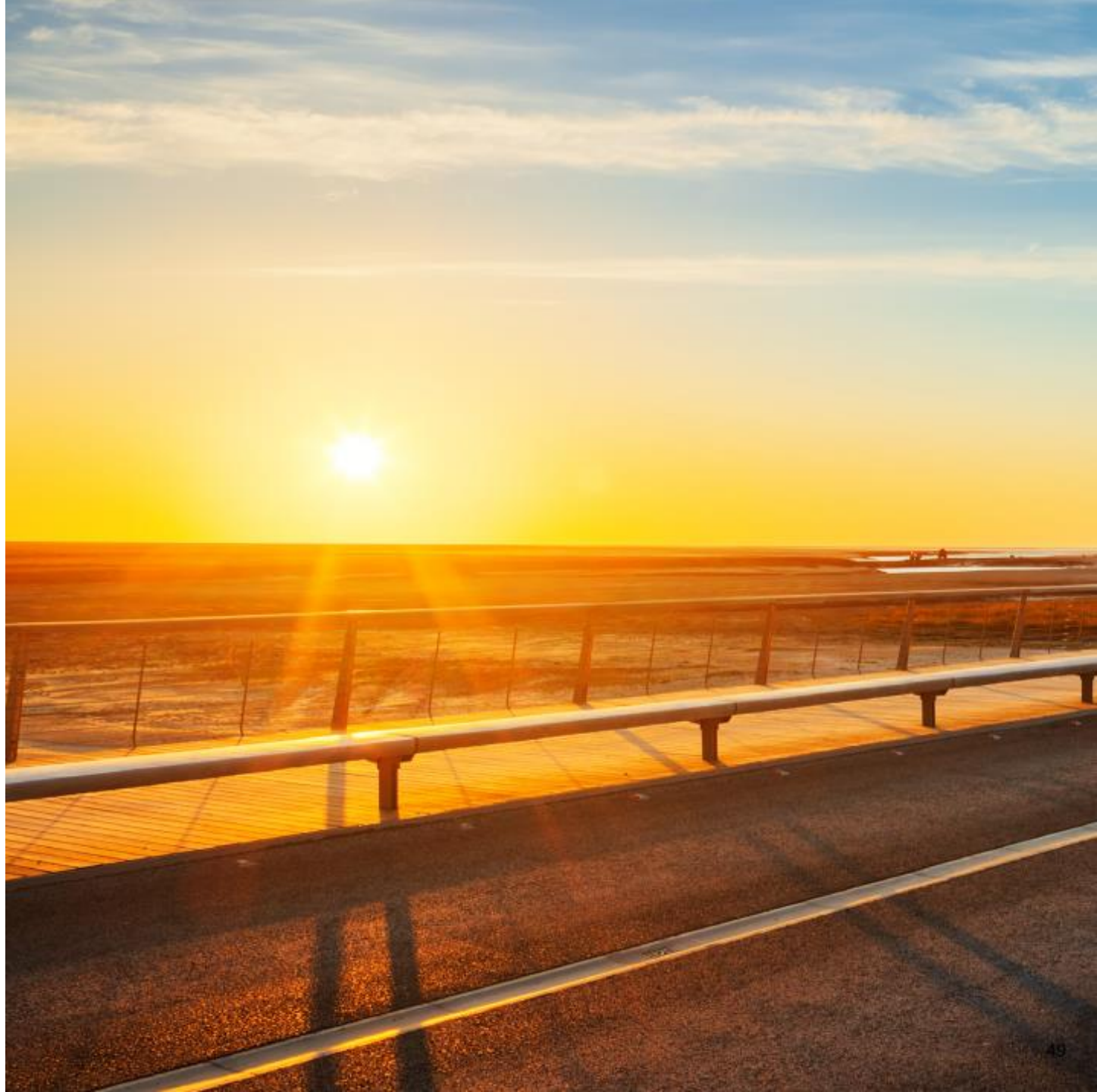


Papirus Plaza Merkez Mah. Ayazma Cad.
No:37 K:4 34406 Kağıthane / İstanbul

TEŞEKKÜR EDERİZ.

Detaylı bilgi için lütfen e-
posta ile bize ulaşın.

iletisim@escar.com.tr



escar