



Bilgilendirme Notu

2025 Finansal Sonuçları

Güçlü Temeller ile Sürdürülebilir Karlılık

Türkiye'den Dünyaya
Güvenle Yarına

www.lilakagit.com



2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

Lila Kağıt Genel Müdürü Sayın Alp Öğücü'nün Değerlendirmesi:

2025 Yılına Sağlam Adımlar ile Tamamlıyoruz, Geleceğe Güvenle Bakıyoruz

Geride bıraktığımız 2025 yılı, küresel ölçekte jeopolitik riskler ve ekonomik belirsizliklerin yoğun olduğu bir dönemdi. Uluslararası ticari politikalar kaynaklı selüloz fiyatlarındaki dalgalanmalar ve bunun bir sonucu ortaya çıkan satış fiyatlarındaki rekabet, döviz kurlarındaki baskılanma ve kırılğan dış talep koşulları zorlayıcı koşullar olarak ön plana çıkarken, Lila Kağıt olarak kararlılıkla uyguladığımız kârlılık odaklı stratejimiz sayesinde bu zorlukları fırsata çevirdik ve yılı güçlü bir finansal performansla kapattık.

2025 yılında toplam satış tonajımız 192 bin ton seviyesinde gerçekleşirken, net satış gelirimiz 13,6 milyar TL'ye ulaştı. İhracat pazarı ağırlıklı bobin piyasası, 2025'de global ticarete ilişkin belirsizlikler ve artan fiyat rekabeti ile şekillenirken bobin satış hacmimiz %16 daralma kaydetti. Konverting satış hacmi, markalarımızın güçlü performansı ve yurtiçi ve yurtdışı pozitif momentum ile %13 büyümeye kaydetti. Brüt kârımız 4,1 milyar TL, FAVÖK ise 2,6 milyar TL seviyesinde gerçekleşti. Brüt kâr marjımız, etkin birim ton başı maliyet yönetimi ile %30,1 olurken, FAVÖK marjımız %19,2 ile güçlü bir seviyede kaldı. Net dönem kârımız ise 1,7 milyar TL ve bir önceki yıla kıyasla %11 büyümeye ile beklentilerimizi karşıladı. Buna paralel olarak yarattığımız değeri tüm hissedarlarımız ile paylaşma stratejimiz çerçevesinde Yönetim Kurulumuz 2025 yılı için brüt 900 milyon TL kar payı ödemesi kararı almıştır(*). Bu sonuçlar, karlı iş modelimiz, etkin maliyet yönetimimiz ve disiplinli finansal politikalarımızın bir yansımasıdır.

Güçlü nakit akışı yaratan operasyonlarımızın da katkısı ile yatırımlarımız 2025 yılında devam etti. Erzurum fabrika yatırımı için 1 milyar TL'yi aşkın harcama gerçekleştirilmiş olup, Erzurum fabrikamızın 2026 yılının ikinci çeyreğinde devreye girmesi beklenen Konverting üretim tesisi ile üretime başlamasını öngörüyoruz. Ergene fabrikamızda hayata geçirilecek ve verimliliğe katkı sağlayacak olan akıllı depo ve otomasyon yatırımlarımız için de 2025 yılında 178 milyon TL harcama gerçekleştirdik. Bu yatırımlar ile hem operasyonel mükemmelliğimizi güçlendirmeyi hem de Lila Kağıt'ı sürdürülebilirlik hedeflerimizle uyumlu bir şekilde geleceğe hazırlamayı hedefliyoruz. Halka arz sürecinde taahhüt ettiğimiz üzere, 2026'da yenilenebilir enerji yatırımlarımıza daha yüksek bir ivme ile devam edeceğiz.

2026 yılı için temkinli iyimserliğimizi koruyoruz. Bobin iş kolumuzda normalleşen ihracat pazarı ve konverting iş kolumuzda Erzurum Konverting üretim tesisimizin de devreye girmesi ile iç pazar başta olmak üzere ihracatta da devam eden kuvvetli momentum etkisi ile 2026'da toplam satış hacminde %7-%10 büyümeye öngörüyoruz. Proaktif hammadde yönetimi, katma değerli ürün odağı ve sıkı maliyet kontrolü ile FAVÖK marjının %22 seviyesine ulaşmasını, sıkı alacak takibi, etkin stok yönetimi ve verimli kaynak kullanımı ile net işletme sermayesi/ net satışlar oranının ise %30 seviyesi altında gerçekleşmesini öngörüyoruz. Büyümeye iştahımızı kanıtlar nitelikte, Erzurum fabrikası, verimlilik odaklı otomasyon ve akıllı depo ile GES yatırımlarının sürüklediği yatırım harcamalarının 2026'da 50 milyon ABD doları seviyesinde gerçekleşeceğini öngörmekteyiz. Karlı büyümeye dayanan ve nakit akışı yaratan operasyonlarımız ile güçlü bilançomuzun da olumlu katkısı ile yoğun yatırım döngüsüne rağmen net nakit/FAVÖK oranının yaklaşık +1,0x seviyesinde gerçekleşmesini bekliyoruz.

Diğer yandan, sürdürülebilirliği bir tercih değil, zorunluluk olarak görüyor ve bu kapsamda işimizin odağına yerleştiriyoruz. Şirketimizde sürdürülebilirlik el kitabının yayınlanmasını takiben, bu alanda attığımız adımların somut bir göstergesi olarak 2030 sürdürülebilirlik hedeflerimiz Yönetim Kurulumuz tarafından onaylandı. Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları (SKA) kapsamında 7 SKA alanında toplamda 15 hedef belirlerken nihai hedefimizi 2050 yılında Karbon Nötr stratejisine tam uyum sağlamak şeklinde belirledik.

Koşullar ne kadar zorlayıcı olursa olsun, hissedarlarımız için sürdürülebilir değer yaratma konusundaki kararlılığımızı aynı şekilde devam ettiriyoruz. Ekonomik ve siyasi zorluklar devam etse de bunları çevik organizasyon, disiplin ve büyümeye odağımız ile yönetmeye devam edeceğiz. 2026'ya girerken önceliklerimizi; katma değerli ürün ve çeşitlendirilmiş müşteri portföyüne dayanan karlı büyümeye, güçlü bilanço, pazarlarımızdaki büyümeye fırsatlarından yararlanmamızı sağlayacak yatırımlar ile sürdürülebilirlik alanında 2030 hedeflerimiz ile paralel bütünsel strateji ile dalgalanmalara karşı doğal koruma sağlayan ihracat odağımızın devamı olarak belirledik.

Birlikte başardık, birlikte daha ileriye gideceğiz. 2026'da inovasyon, verimlilik ve sürdürülebilirlik odaklı yatırımlarımızla fark yaratmaya devam edeceğiz.

(*) Olağan Genel Kurul'da onaya sunulacaktır

2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu



Operasyonel Performans:

('000Ton)	2024	2025	%y/y
Toplam üretim tonajı	221,4	204,2	-%8
Kapasite kullanım oranı	%91	%84	
Toplam kağıt satış tonajı	210,1	192,2	-%9
<i>Yurtiçi oranı</i>	<i>%21</i>	<i>%27</i>	
<i>Yurtdışı oranı</i>	<i>%79</i>	<i>%73</i>	

2025 yılında:

- Kağıt üretim tonajı gevşek dış talep koşulları ve dünya ticaretine ilişkin süregelen tartışmaların etkisi ile düşüş göstermiş ve %8 daralarak 204 bin ton olarak gerçekleşmiştir (2024: 221 bin ton). Bu faktörler Türkiye temizlik kağıdı sektöründe faaliyet gösteren oyuncuları etkilerken, 2025'te Türkiye temizlik kağıtları sektöründe genel kapasite kullanım oranı (KKO) %78 olarak gerçekleşirken Lila Kağıt'ın KKO'su %84 olmuştur. (2024: %91)
- Bobin kâğıt ve konverting ürün hacminin kağıt toplam satış hacmi içindeki payı sırasıyla, %69 ve %31 olarak gerçekleşmiştir (2024: %75 ve %25).
- Bobin kâğıt hacmi ana olarak dünya selüloz fiyatlarındaki özellikle yılın ilk yarısında yaşanan dalgalanma ve gevşek dış talep koşulları ile %16 daralmıştır.
- Konverting satış hacmi, markalı ürün satışında devam eden momentum ile yurtiçi ve ihracat pazarlarında performans ile %13 büyümüştür.
- İhracat ve yurtiçi pazarlarının toplam kağıt satış hacmi içindeki payı sırasıyla, %73 ve %27 olarak gerçekleşmiştir.

Finansal Performans:

2025 ve 2024 yıllarına ilişkin finansal sonuçlar TMS 29- Yüksek Enflasyonlu Ekonomilerde Finansal Raporlama standardına uygun olarak hazırlanmış olup 31 Aralık 2024 tarihli finansallar 31 Aralık 2025 satın alım gücü esasına göre ifade edilmiştir.

Kapsamlı Kar/Zarar Tablosu ('000 TL)	1 Ocak- 31 Aralık 2025	1 Ocak- 31 Aralık 2024
Net Satışlar	13.603.657	16.385.266
Brüt Kar	4.090.318	4.605.218
Esas Faaliyet Karı	2.307.837	2.637.215
Net Dönem Karı	1.704.008	1.538.478
FAVÖK	2.613.068	3.206.405
Düzeltilmiş FAVÖK	3.095.086	3.591.021

Temel Rasyolar	1 Ocak- 31 Aralık 2025	1 Ocak- 31 Aralık 2024
Brüt Kar Marjı	%30,1	%28,1
Faaliyet Kar Marjı	%17,0	%16,1
Net Kar Marjı	%12,5	%9,4
FAVÖK Marjı	%19,2	%19,6
Düzeltilmiş FAVÖK Marjı	%22,8	%21,9



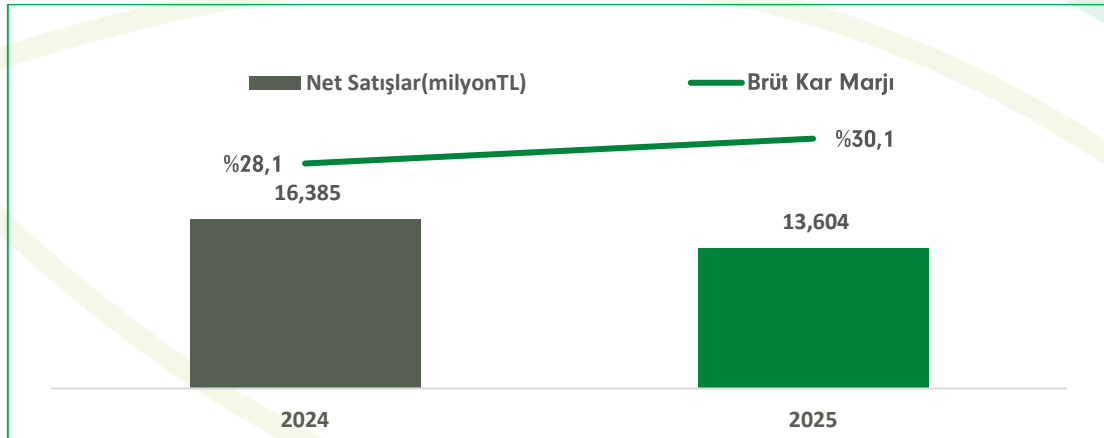
2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

Satış Gelirleri:

- Net satışların ağırlıklı olarak ihracat pazarlarından sağlanması ve döviz kurlarının 2025 yılı genelinde enflasyonun altında artış göstermesi sebebiyle bir önceki yıla kıyasla %17 düşüş ile 13,6 milyar TL olmuştur (2024: 16,4 milyar TL). Net satışların değişiminde aşağıdaki hususların tamamı bir bütün olarak etkili olmuştur.
 - 2025 yıllık TÜFE (*) %30,9 olurken, TL'nin ABD doları karşısındaki değer kaybı(**) %21,7, Avro karşısındaki değer kaybı ise %37,3 olarak gerçekleşmiştir.
 - 12 aylık dönemde ortalama selüloz ton başı ithalat fiyatı 2024'e göre %13 oranında düşüş göstermesi ürün satış fiyatlarını baskılamıştır.
 - TÜİK verilerine göre Türkiye'nin ton başı selüloz ithalat fiyatı 2024 ortalaması 730 ABD Doları iken, 2025 ortalaması 650 ABD Doları olarak gerçekleşmiştir. Bobin kağıt ve konverting ürün satışlarının toplam satışlar içerisindeki payı sırasıyla, %59 ve %36 olarak gerçekleşmiştir. Diğer satış gelirlerinin payı 5% olmuştur (2024: %66, %30, %4).
- 2025 yılında, uluslararası piyasalarda uygulamaya konulan gümrük tarifelerinin etkisiyle tüm dünya genelinde ticaret akışı ve fiyatlamaya belirsizliği bobin kağıt ihracatında büyümenin sınırlı kalmasına sebebiyet vermiştir. Öte yandan, iç pazarda ise talep normalleşmesi yaşanırken özellikle markalı ürün kategorisinde rekabet artışı gözlenmiş olup Şirket katma değerli ürün kategorisindeki payını artırarak dengeli kar marjı yapısını korumayı hedeflemiştir. 2025 yılında bobin kağıt satış gelirleri 8,0 milyar TL olurken (2024: 10,8 milyar TL), konverting satış gelirleri 4,9 milyar TL (2024: 4,9 milyar TL) olarak gerçekleşmiştir.

Brüt Kar ve Brüt Kar Marjı:

- Bobin kağıt ihracatında büyüme sınırlı kalırken, katma değerli bitmiş ürün kategorisinde fırsatlar hız kazanmıştır. Yeni pazar kazanımları sayesinde Lila Kağıt konverting ürün ihracat satış tonajı 2025 yılında 2024 yılına göre %23 artış göstermiş olup bu durum şirket karlılığı üzerinde pozitif etki yaratmıştır.
- Brüt Kar, 2025'te 4,1 milyar TL seviyesinde gerçekleşmiştir (2024: 4,6 milyar TL-%11).
- Brüt kar marjı, sıkı hammadde alım politikası ile görece yatay seyreden enerji giderleri etkisiyle 2025'te %30,1 olarak gerçekleşmiştir (2024: %28,1 +196 baz puan).



(*) TUIK verileri

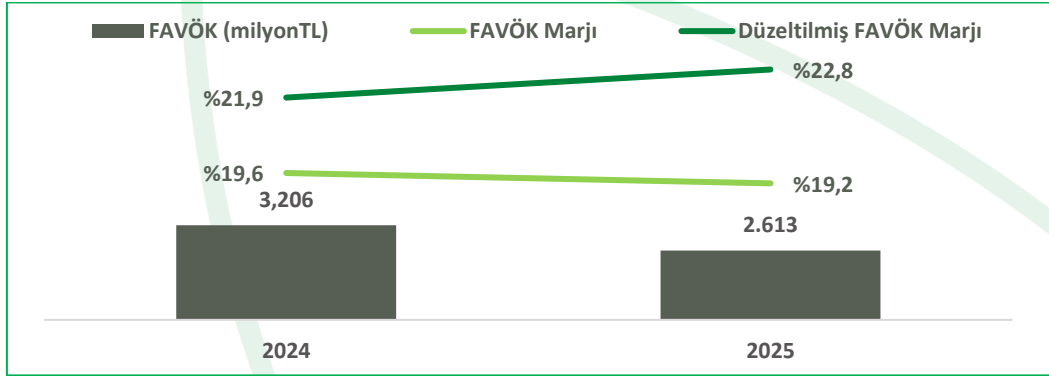
(**) TCMB resmi alış kurları

2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu



FAVÖK & FAVÖK Marjı:

- FAVÖK, 2025'te 2,6 milyar TL olmuştur (2024: 3,2 milyar TL, -%19).
- FAVÖK Marjı, doğru hammadde planlaması, verimlilik projelerinin katkısıyla etkin maliyet yönetimi ve katma değerli ürün satışlarının artışına rağmen, enflasyonist ortam kaynaklı TL ağırlığı yüksek operasyonel giderlerindeki kısmi artışın etkisi ile %19,2 olarak gerçekleşmiştir (2024: %19,6; -36 baz puan).
- Şirket'in doğrudan faaliyetleri ile ilgili ticari alacak ve borçlarından ilişkin kur farkı geliri ve gideri dahil edilmiş Düzeltilmiş FAVÖK Marjı %22,8 olmuştur (2024: %21,9 +84 baz puan artışı).



FAVÖK Mutabakatı;

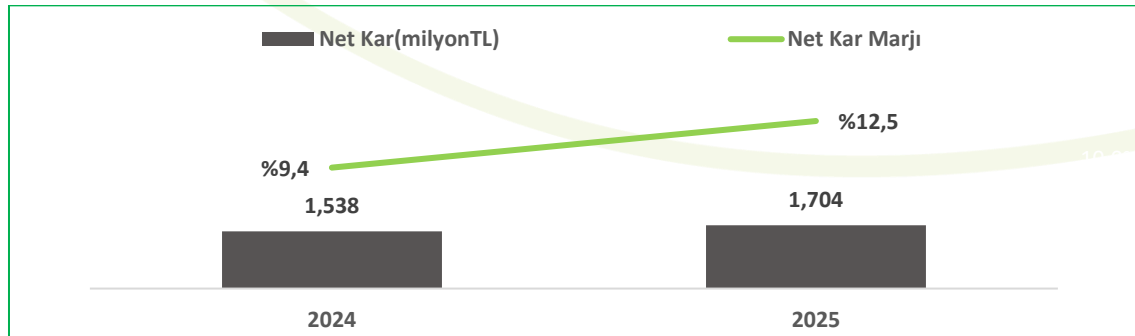
Şirket'in "Faiz, Amortisman ve Vergi Öncesi Kar (FAVÖK)" hesaplaması "Diğer Gelir/(Giderler) Hariç Esas faaliyet karı" kalemine, amortisman ve itfa giderleri ile ticari alacak ve borçlardan kaynaklanan kur farklarının eklenmesiyle yapılmaktadır. 31 Aralık 2025 ve 31 Aralık 2024 tarihleri itibarıyla, esas faaliyet karı ve FAVÖK arasındaki mutabakat aşağıdaki gibidir:

('000TL)	2025 FY	2024 FY
Diğer Gelir/(Giderler) Hariç Esas Faaliyet Karı	1.795.451	2.251.915
Amortisman ve itfa giderleri	817.617	954.490
FAVÖK	2.613.068	3.206.405
Ticari alacak ve borçlardan kaynaklanan kur farkları	482.018	384.616
Düzeltilmiş FAVÖK	3.095.086	3.591.021

01.01.2026 itibarıyla, FAVÖK tanımı ticari alacak ve borçlardan kaynaklanan kur farkını içerecek şekilde güncellenmiştir.

Net Kar & Net Kar Marjı:

- Net kar, 2025'te 1,7 milyar TL olmuştur (2024: 1,5 milyar TL).
- Net kar marjı, global ticaret koşullarına ilişkin devam eden tartışmalar, görece yüksek seyreden enflasyonun TL bazlı giderler üzerindeki olumsuz etkileri ve faaliyet giderlerindeki artışa rağmen, disiplinli hammadde satın alımları, katma değerli ürün portföyündeki güçlü performans ve sıkı finansal yönetim ile 314 baz puan artarak %12,5 olmuştur (2024: %9,4).

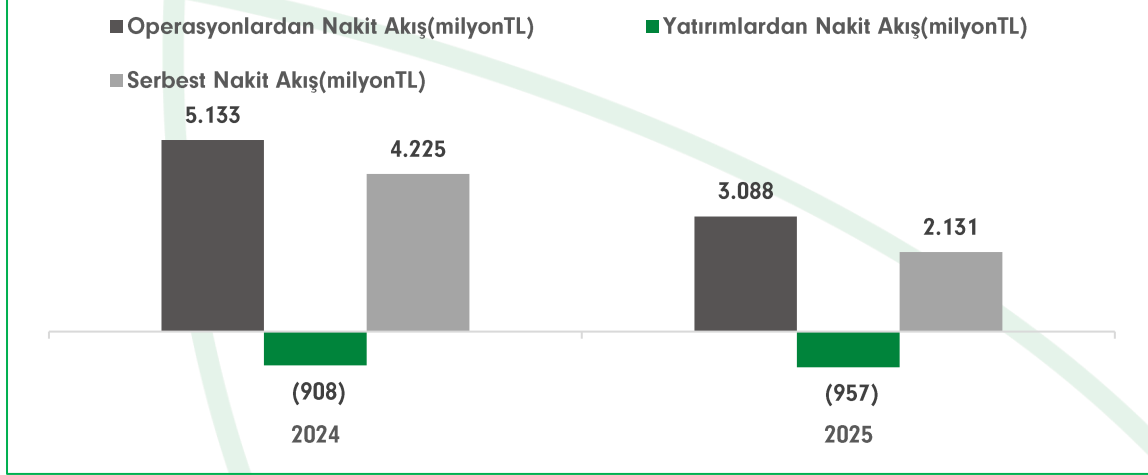


2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu



Serbest Nakit Akışı:

- Normalleşen işletme sermayesi kullanımı ve Şirketimizin karlı iş modeli ile 2025 yılında da operasyonlarından güçlü nakit akış sağlamış ve 2,1 milyar TL ile serbest nakit akışı yaratımı sağlanmıştır. Aynı dönemde FAVÖK'ün serbest nakit akışına dönüşüm oranı ise %82 olarak gerçekleşmiştir.



Yatırım harcamaları:

- 2025 yılında 1,5 milyar TL yatırım harcaması gerçekleştirilmiş olup bu tutarın 178 milyon TL'si Ergene üretim tesisi yatırımlarına, 1.039 milyon TL'si Erzurum üretim tesisi yatırımlarına harcanmıştır.
- Erzurum'da fazlar halinde gerçekleştirilecek fabrika yatırımıyla, Doğu Anadolu ve Karadeniz bölgesinin temizlik kağıdı alanında faaliyet gösteren ilk ağır sanayi tesisinin kurulması hedeflenmektedir. Bu yatırım, bölgenin sanayileşme adımlarına öncülük etmeyi ve Şirket'in hem ulusal hem de uluslararası pazar payını güçlendirmeyi amaçlamaktadır.
- Ergene üretim tesisinde verimlilik odağında devam etmekte olan yatırımlar ile kapasite artışı ve modernizasyon hedeflenirken aynı zamanda devam eden akıllı depo yatırımı sayesinde envanter yönetimi ve lojistik giderlerinde operasyonel verimlilik hedeflenmektedir. Tüm bu yatırımlar odağında Şirketimiz dünyanın büyük tam entegre tesisleri arasında yer alarak büyüme ivmesini sürdürmeyi hedeflenmektedir.
- Yatırım harcamaları/net satışlar oranı 2025 yılında %11,3 olarak gerçekleşmiştir.(2024: %5,6)

Net nakit pozisyonu ve kur riski:

- Mayıs 2024'de gerçekleşen halka arz sonrasında 3,3 milyar TL nakit girişi ile Şirket net nakit pozisyonuna geçmiştir.
- 2025 döneminde de halka arzdan elde edilen fon çeşitli finansal enstrümanlarda nemalandırılmaya devam edilmiş olup etkin işletme sermayesi yönetimi ve finansal borçluluğun önemli derecede azaltılması vizyonuyl Şirket 31 Aralık 2025 tarihinde de net nakit pozisyonunu korumaya devam etmiştir. 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla Net Nakit pozisyonu 4,2 milyar TL olup, net nakit / FAVÖK oranı +1,6x olarak gerçekleşmiştir.
- 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla Şirketin nakit varlıklarının %36'sı TL, %50'si ABD Doları ve %14'ü Avro'dan oluşmaktadır.
- 2025 döneminde, Şirket ihracatının ithalatına oranı 1,88 olarak gerçekleşmiştir.
- Selüloz hammaddesinin %100'ü ithal edilmekte olup buna karşılık son üç yılın ortalamasında satışlarının yaklaşık %70'ini ihracat pazarlarına yapması ve tamamının ABD Doları ve Avro olması kur riskine karşın doğal korunma sağlamaktadır.
- Finansal borçluluk bir yandan azalırken yıllar içerisinde özkaynakların oranının artan karlılık ile istikrarlı olarak büyümeye devam etmesi sayesinde özkaynakların toplam varlıklara oranı %84 olarak gerçekleşmiştir.



2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

Temel finansal rasyolar:

	31 Aralık 2025	31 Aralık 2024
Nakit Oran	3,19	2,03
Cari Oran	5,89	3,54
Asit Test Oranı	5,01	2,98
Kaldıraç Oranı	0,16	0,24
Özkaynaklar/ Toplam Varlıklar	0,84	0,76
Net Finansal Borç / Özkaynaklar	-0,26	-0,27
Net Finansal Borç / FAVÖK (Son 12 Ay)	-1,61	-1,32
İşletme Sermayesi / Satışlar (Son 12 Ay)	%29,1	%26,4

- 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla Nakit oran 3,19, Cari oran 5,89 ve Asit test oranı 5,01 seviyesinde gerçekleşmiştir.
- İhtiyatlı bilanço yönetimi ve nakit akışı üreten karlı operasyonlar ile kaldıraç oranı 0,16 olarak gerçekleşmiştir.
- Özkaynaklar/Toplam Varlıklar oranı bilançonun gücünü kanıtlar nitelikte 8 puanlık artış ile 84% olmuştur.
- Şirket mevcut rasyoları dikkate alındığında on iki ayın üzerinde bir dönemde mevcut borçlarını karşılayabilme potansiyeli olduğunu ve çok kuvvetli bir likidite yapısına sahip olduğunu göstermektedir.

2026 Yılına Ait Beklentiler

%7-%10 Satış Hacmi Büyümesi;

- Türkiye pazarı- yüksek çift haneli büyüme; İç pazarda kuvvetli momentum
- İhracat pazarında normalleşme; düşük orta tek haneli büyüme
- Satış hacmi içinde +70% ihracat payının korunması

%22 üzeri FAVÖK(*) marjı;

- 2025'e kıyasla hafif iyileşme
- Katma değerli ürün portföyünde artış
- Proaktif maliyet yönetiminde devamlılık

%30 altı Net İşletme Sermayesi/Net Satışlar Oranı;

- Sıkı alacak takibi, tedarikçi ödeme gününde iyileşme
- Otomasyon & etkin stok yönetimi
- Verimli kaynak kullanımı

50 Milyon ABD Doları seviyesinde Yatırım Harcamaları;

- Yatırım döngüsü ile desteklenen operasyonel büyüme
- Erzurum fabrika faz II yatırımı
- Verimlilik odaklı otomasyon ve akıllı depo yatırımı
- GES yatırım odağı ile faaliyet gideri optimizasyonu

(1x) seviyesi altında Net Borçluluk Oranı;

- Yoğun yatırımlara rağmen güçlü olmaya devam eden yüksek likidite
- Karlı operasyonların yarattığı serbest nakit akışları
- Pozitif net nakit pozisyonunun devamı
- Kar dağıtım politikasına uyum

(*) FAVÖK; Ticari alacak ve borçlardan kaynaklanan kur farkını içermektedir



2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

31 Aralık 2025 Tarihli Özet Konsolide Finansal Durum Tablosu

(Tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Türk Lirası'nın ("TL"), 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla satın alma gücü esasına göre bin TL olarak ifade edilmiştir.)

VARLIKLAR	ABD Doları (*)		Geçmiş Dönem 31 Aralık 2024
	Cari Dönem 31 Aralık 2025	Cari Dönem 31 Aralık 2025	
Dönen Varlıklar			
Nakit ve nakit benzerleri	132.633	5.684.961	7.344.743
Finansal varlıklar	5.757	246.740	77.396
Ticari alacaklar	69.907	2.996.360	3.205.807
Diğer alacaklar	404	17.310	14.566
Stoklar	38.314	1.642.219	2.032.528
Türev varlıklar	-	-	5.652
Peşin ödenmiş giderler	3.956	169.580	105.678
Cari dönem vergisi ile ilgili varlıklar	2.917	125.028	79.522
Diğer dönen varlıklar	1.577	67.465	69.482
Toplam Dönen Varlıklar	255.465	10.949.663	12.935.374
Duran Varlıklar			
Diğer alacaklar	247	10.606	10.191
Maddi duran varlıklar	171.576	7.354.151	7.211.531
Maddi olmayan duran varlıklar	1.401	60.064	42.273
Kullanım hakkı varlıklar	3.571	153.077	170.349
Peşin ödenmiş giderler	16.456	705.337	78.547
Toplam Duran Varlıklar	193.251	8.283.235	7.512.891
TOPLAM VARLIKLAR	448.716	19.232.898	20.448.265

(*)ABD Doları tutarlar, TL tutarları üzerinden 31 Aralık 2025 tarihinde geçerli olan TCMB ABD Doları resmi alış kurları kullanılarak hesaplanmıştır.



2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

31 Aralık 2025 Tarihli Özet Konsolide Finansal Durum Tablosu

(Tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Türk Lirası'nın ("TL"), 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla satın alma gücü esasına göre bin TL olarak ifade edilmiştir.)

	ABD Doları (*)		Geçmiş Dönem 31 Aralık 2024
	Cari Dönem 31 Aralık 2025	Cari Dönem 31 Aralık 2025	
YÜKÜMLÜLÜKLER			
Kısa Vadeli Yükümlülükler			
Kısa vadeli borçlanmalar	5.600	240.051	1.716.768
Uzun vadeli borçlanmaların kısa vadeli kısımları	15.200	651.508	622.933
Ticari borçlar	15.892	681.171	918.074
Çalışanlara sağlanan faydalar kapsamında borçlar	3.144	134.743	136.976
Ortaklara borçlar	-	-	-
Türev araçlar	-	-	-
Ertelenmiş gelirler	1.061	45.484	152.235
Kısa vadeli karşılıklar	985	42.203	41.388
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	1.474	63.265	64.302
Dönem vergisiyle ilgili borçlar	-	-	-
Toplam Kısa Vadeli Yükümlülükler	43.356	1.858.425	3.652.676
Uzun Vadeli Yükümlülükler			
Uzun vadeli borçlanmalar	19.398	831.406	768.700
Ertelenmiş vergi yükümlülüğü	699	29.962	-
Uzun vadeli karşılıklar	4.137	177.316	338.546
Ertelenmiş gelirler	2.551	109.344	124.892
Toplam Uzun Vadeli Yükümlülükler	26.785	1.148.028	1.232.138
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar			
Ödenmiş sermaye	13.765	590.000	590.000
Sermaye düzeltme farkları	99.651	4.271.277	4.271.277
Paylara ilişkin primler	107.262	4.597.512	4.597.512
Kardan ayrılmış kısıtlanmış yedekler	11.607	497.507	294.681
Kar veya zararda yeniden sınıflandırılmayacak birikmiş diğer kapsamlı giderler	(1.262)	(54.080)	(69.331)
- Tanımlanmış fayda planları yeniden ölçüm kayıpları	(1.262)	(54.080)	(69.331)
Kar veya zararda yeniden sınıflandırılacak birikmiş diğer kapsamlı gelirler ve giderler	(11)	(486)	441
- Yabancı para çevrim farkları	(11)	(486)	441
Geçmiş yıllar karları	107.804	4.620.707	4.340.393
Net dönem karı	39.759	1.704.008	1.538.478
Kontrol gücü olmayan paylar	-	-	-
Toplam Özkaynaklar	378.575	16.226.445	15.563.451
TOPLAM KAYNAKLAR	448.716	19.232.898	20.448.265

(*)ABD Doları tutarlar, TL tutarları üzerinden 31 Aralık 2025 tarihinde geçerli olan TCMB ABD Doları resmi alış kurları kullanılarak hesaplanmıştır.



2025 Finansal Sonuçlar Bilgilendirme Notu

31 Aralık 2025 Tarihinde Sona Eren Ara Döneme Ait Özet Konsolide Kar veya Zarar Tablosu

(Tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Türk Lirası'nın ("TL"), 31 Aralık 2025 tarihi itibarıyla satın alma gücü esasına göre bin TL olarak ifade edilmiştir.)

Kar veya Zarar Tablosu	ABD Doları (*)		
	Cari Dönem 1 Ocak- 31 Aralık 2025	Cari Dönem 1 Ocak- 31 Aralık 2025	Geçmiş Dönem 1 Ocak- 31 Aralık 2024
Hasılat	317.380	13.603.657	16.385.266
Satışların maliyeti (-)	(221.951)	(9.513.339)	(11.780.048)
Brüt Kar	95.429	4.090.318	4.605.218
Pazarlama ve satış giderleri (-)	(42.670)	(1.828.943)	(1.877.934)
Genel yönetim giderleri (-)	(10.870)	(465.924)	(475.369)
Esas faaliyetlerden diğer gelirler	12.623	540.927	434.919
Esas faaliyetlerden diğer giderler (-)	(666)	(28.541)	(49.619)
Esas Faaliyet Karı	53.846	2.307.837	2.637.215
Yatırım faaliyetlerinden gelirler	14.491	621.122	12.484
Finansman Geliri Öncesi Faaliyet Karı	68.337	2.928.959	2.649.699
Finansman gelirleri	31.033	1.330.129	1.423.439
Finansman giderleri (-)	(16.589)	(711.059)	(953.937)
Parasal (kayıp)/ kazanç	(45.312)	(1.942.175)	(1.141.255)
Vergi Öncesi Kar	37.469	1.605.854	1.977.946
Vergi (gideri)/ geliri	2.290	98.154	(439.468)
Dönem vergi gideri (-)	(1.590)	(68.160)	(175.304)
Ertelenmiş vergi (gideri) / geliri	3.880	166.314	(264.164)
Net Dönem Karı	39.759	1.704.008	1.538.478

(*)ABD Doları tutarlar, TL tutarları üzerinden 31 Aralık 2025 tarihinde geçerli olan TCMB ABD Doları resmi alış kurları kullanılarak hesaplanmıştır.



Şirket Hakkında Bilgi

Lila Kağıt'ın temeli, Öğücü ailesinin 1930 yılında kurduğu çırçır ve dokumacılık ticarethanesi ile atılmıştır. 90'lı yıllarda Marmara Pamuklu Mensucat olarak Türkiye'nin en büyük entegre pamuklu iplik ve boyama tesisi haline gelmiş ve 2000'li yıllara kadar ağırlıklı olarak iplik üretimi alanında farklı isimlerle faaliyet göstermiştir. 2005 yılında «kendi kaynaklarını üretebilen, sürdürülebilir tesis olma» hedefi doğrultusunda enerji alanına yatırım yapma kararı alarak kampüs içerisinde kendi enerji santralini kurmuştur. Türkiye'nin hijyenik temizlik kağıdı pazarında hızla büyüyen ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla 2006 yılında %100 Türk sermayesi ile Lila Kağıt kurulmuştur. Yıllık brüt 271 bin tonluk kağıt üretim kapasitesi ve 300.000 m² toplam alana yayılı üretim tesisi ile, sektörde aynı kampüste üretim yapan tam entegre tesisler içinde Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük oyuncularının başında gelmektedir. Sofia, Maylo, UltraBerrak, Nua markaları ve tuvalet kağıdı, kağıt havlu, mendil, peçete gibi hijyenik temizlik kağıdı ürünleriyle tüketicilerine 80.000'den fazla noktada ulaşan Lila Kağıt, 5 kıtada 80'i aşkın ülkeye yarı mamul ve mamul ihracatı yaparak ülke ekonomisi için katma değer sunmaktadır.

Detaylı bilgi için: www.lilakagit.com

Yasal Uyarı

2025 finansal sonuçlarına ilişkin bu bilgilendirme notunda, Sermaye Piyasası Kurulu'nun 28 Aralık 2023 tarihli ve 81/1820 sayılı kararı uyarınca Türkiye Muhasebe Standardı 29 "Yüksek Enflasyonlu Ekonomilerde Finansal Raporlama" da (TMS 29) yer alan ilgili muhasebe ilkelerine uygun olarak enflasyon etkisi doğrultusunda düzeltilmiş finansal veriler kullanılmıştır.

Bu bilgilendirme notunda yer alan bilgiler, büyük oranda Kamuyu Aydınlatma Platformunda (KAP) yayımlanan 31 Aralık 2025 tarihli özet konsolide finansal tablolardan türetilmiştir. 10 Şubat 2026 tarihinde yayımlanan rapora <https://www.kap.org.tr/tr/> ve <https://lilakagit.com/yatirimci-iliskileri/> linkinden ulaşabilirsiniz.

İşbu doküman Şirket'in performansına ilişkin beyanlar içermektedir. Sözü edilen beyanlar, mevcut güncel verilere dayanılarak hazırlanmıştır. Şirket'in gelecekteki performansının beklenen şekilde gerçekleşip gerçekleşmemesi makroekonomik ve jeopolitik koşullarda değişiklikler, vergi oranlarında meydana gelebilecek artışlar, iklime dair beklenmedik olaylar ve doğal afetler dahil ve fakat bunlarla sınırlı olmamak üzere Şirket'in performansını önemli ölçüde etkileyebilecek belirsizliklere ve/veya gelecekte karşılaşılabilecek, öngörülmesi mümkün olmayan vakialara bağlıdır. Değinen ve değinilenlerle sınırlı olmayan belirsizlikler ve/veya öngörülmesi mümkün olmayan vakalar, Şirket'in gelecekteki performansının işbu dokümanda yer alan tespitlerden tamamen farklı bir yönde ilerlemesine sebebiyet verebilir.

Şirket, işbu dokümanda yer alan tespitlerin ve bilgilerin mevcut verilere dayandığı; Şirket'in gelecekteki performansına ve finansal sonuçlarına dair bir garanti ya da vaat niteliğinde olmadığı konusunda işbu dokümanın muhataplarını uyarılmaktadır. Şirket, Şirket'in yönetim kurulu üyeleri, Şirket'in yöneticileri ve/veya Şirket'in çalışanları işbu dokümandaki içeriğin kullanımı nedeniyle doğabilecek zararlardan sorumlu değildir.

Yatırımcı İlişkileri İletişim:

Doruk Sazer, CFA
Yatırımcı İlişkileri Lideri

Beste Kuruç
Finansal Raporlama Müdürü

yatirimciiliskileri@lilakagit.com
investorrelations@lilakagit.com

Medya İletişim:

Tolga Meriç
Kurumsal İletişim Müdürü

kurumsal.iletisim@lilakagit.com



**Türkiye'den Dünyaya
Güvenle Yarına**

www.lilakagit.com